

COWealth Communications

合富通訊

March 2023

NO.36

决策分析一体化平台 赋能医院高质量发展

COVER STORY
封面故事

合富通訊 No.36 2023 MARCH

本册为合富集团项目活动及企业文化内容，
与全国各省市卫健委、各级医院及合富客户分享，
共计8000家单位领导。

合富集團
COWealthGroup

合富医疗控股股份有限公司
台北市大安区敦化南路二段76号23楼
台北集团总部 T (886) 2-2325-2008
www.cowealthholding.com

合富(中国)医疗科技股份有限公司
上海市徐汇区虹漕路456号光启大厦
全国统一电话 T (86)400-678-8855
www.cowealth.com



扫码关注合富中国

封面故事

- 02 编者按
决策分析一体化平台 赋能医院高质量发展
- 03 品质与绩效并重的医院经营管理新思维
谈专科经理制度及经营分析
- 04 解难题 谋发展
洛阳伊洛医院开展业务科室运营管理
- 05 洛阳伊洛医院决策分析一体化平台建设落成
- 07 决策分析一体化平台对于
业务科室运营管理的重要性
- 08 合富决策分析一体化平台——“指北塔”

两岸交流

- 09 上海灾难医学专科学术年会召开
台北荣民总医院专家分享化学灾难演习
- 10 台湾专家分享精细化管理之道
助力许昌市人民医院业务科室运营管理
- 11 林口长庚医院专家分享
优化疫情防控措施 共同打赢疫情防控攻坚战

放疗新科技

- 13 合富举办核磁共振影像导引直线加速器
国际研讨会
- 15 高雄医学大学附设中和纪念医院放疗部黄旻仪
精准打中肿瘤 提高癌症控制率
- 17 ViewRay市场现状及最新临床试验成果

助力大健康

- 19 融合创新 健康共赢
上海台协大健康应邀出席长三角两岸企业家太湖论坛
- 21 上海台协大健康召开第一届第五次主委会会议
- 23 关爱自己 呵护健康
上海台协大健康举办解读体检报告讲座
- 24 上海台协大健康聚焦医美市场
应对当下 部署未来

媒体聚焦

- 25 主流媒体聚焦合富中国
深耕医疗流通领域 抓住上升期的体外诊断赛道
- 27 合富中国上市一周年运营态势良好
加大赋能力度助力医院高质量发展
- 29 合富中国上市一周年
业务创新成效显著 赋能医疗机构高质量发展

新闻动态

- 31 合富中国荣登2022第八届中国
最具影响力医药企业百强榜
- 32 大爱情怀 合富中国首次入围中国企业
慈善公益500强系列榜单
- 33 点赞合富 合作共赢
浙江省台办主任庄跃成率温州市台办一行
莅临合富调研指导
- 34 惠台暖企促发展
上海市徐汇区台办主任一行莅临合富调研指导
- 35 政企携手 共话机遇
泰州市台办主任张彧一行调研合富
- 36 融入长三角一体化
盐城大丰区委书记李志军一行走访合富
- 37 纾困稳产
上海市台办副主任阳礼华一行调研合富
- 38 启航外高桥 上海自贸区保税区管理局
副局长赵宇刚一行调研合富

社会公益

- 39 助力乡村振兴
合富情系广河“医”线 捐赠100万元医疗物资
- 41 战“疫”有你 关爱有我 合富送温暖助力疫情防控

合富生活

- 43 繁星点点 照亮前行路
合富中国上市1周年暨集团年会圆满举行
- 45 合富集团25周年 同心筑梦 再启新程

群星汇聚

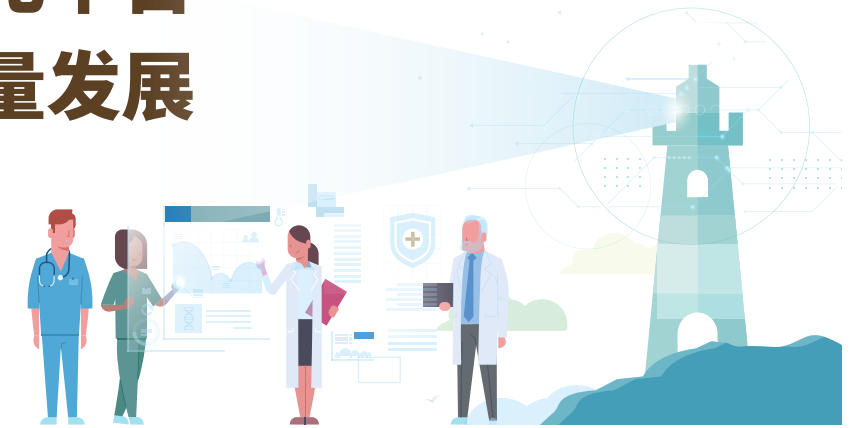
- 47 2022年长年服务奖(25年)
- 48 2022年长年服务奖(20年)
- 49 2022年长年服务奖(15年)
- 49 2022年长年服务奖(10年)
- 50 2022年长年服务奖(5年)
- 51 2022年COWEALTH奖
- 52 2022第1季度CITIA奖(个人)
- 53 2022第2季度CITIA奖(个人)
- 54 2022第1-2季度CITIA奖(团队)
- 55 2022第3季度CITIA奖(个人)
- 56 2022第3季度CITIA奖(团队)
- 57 2022第4季度CITIA奖(个人)
- 58 2022第4季度CITIA奖(团队)

编者按

决策分析一体化平台
赋能医院高质量发展

近年来,国务院及卫健委连续多次发文,均对医院运营管理提出了更高要求。根据国卫财务发【2020】27号文《关于加强公立医院运营管理的指导意见》中明确指出公立医院运营管理是以全面预算管理和业务流程管理为核心,以全成本管理和绩效管理为工具。文件明确提出运营管理重点任务之一是推进决策分析一体化平台建设,将决策分析结果重点应用于业务管理、资源规划、资金统筹和风控管控等方面,进一步提高运营效率和管理能力,推进医院现代化治理体系构建和治理能力提升。2022年4月,国家卫生健康委、国家中医药管理局两部门又进一步联合发布了《关于在全国范围内持续开展“公立医院经济治理年”活动的通知》,再次围绕医院运营管理主题部署重点任务,着力推动“以业财融合为重点的运营管理建设,助力提高医疗服务质量、提升资源配置效率效益”,并要求三级公立医院在2022年底达到全覆盖,二级公立医院在2023年底达到全覆盖。由此可见,搭建决策分析一体化平台的任务刻不容缓。

政策“暖风”之下,作为医疗流通领域综合服务提供商,合富(中国)医疗科技股份有限公司(以下简称“合富”)再次紧跟国家战略布局和政策导向,创新提出“决策分析一体化平台”建设,强化业务管理与经济管理相融合,通过对运营数据进行标准化、集成化、自动化处理,实现数据共享,强化



数据应用,为医院运营管理持续改进提供全面、准确、及时的数据支撑,实现医院运营管理的科学化、规范化、精细化。

合富与医院共建业务科室运营管理决策分析一体化平台示范中心,为医院搭建决策分析一体化平台。该平台能够充分发挥公司集两岸医疗机构资源百家之所长的优势,创新研发拥有自主知识产权的医院科室运营管理软件“指北塔”,并配合软件的使用推出医院科室运营管理辅导服务,以“授人以渔”的方式协助医院培养科室运营管理的种子团队,为其带来先进的科学化、精细化管理模式。

具体到实践层面,合富专职团队到院为医疗机构建立业财融合运营数据仓,实现数据共享。通过合富提供的具两岸专利和著作权且满足业财融合要求的“指北塔”科室运营管理系统,形成各业务科室的业财一体多种报表。该报表的编制及参数设定,汇集了诸多两岸先行成功医院数十年来在不同发展阶段的积累,拥有包括“患者信赖度”、“医师吸引力”等多元参数维度,这些参数已经由两岸成功医疗机构实践证明,足以满足医院在运营发展各个阶段所需关注的指标。值得一

提的是,该报表还实现了自动采集,减少医院的现有报表人力以及因人为所产生的疏失,随着医院未来信息化发展,报表内容更可同步提升。与此同时,合富专家和台湾对应科室运营专家还将为医疗机构指定的运营助理等人员进行13个月的联合辅导,确保人员培养及项目的成功落地。

决策分析一体化平台的建设,将对医院和科室带来经济和社会双重效益。在医院层面,平台的搭建有利于医院发挥地区影响力,科学化的报表实时显示全院重要指标,保证了重点和指定的科室绩效透明化,亦激发科室间的良性竞争,最终实现为医院提质增效;而在科室层面,“授人以渔”的方案聚焦改善服务质量提升病患满意度,致力于做到人财设备投入的前规划后追踪,不仅有助于提升科室绩效,更利于实现业财双赢。

本期「封面故事」,带大家聚焦“决策分析一体化平台”。作为提升医院竞争力的伙伴,创新与服务是合富长期坚持的理念。合富将通过业务领域的拓展及业务结构的优化,为医院提供全方位赋能服务,持续推动公立医疗机构质量效益提升,助力公立医院高质量发展。

品质与绩效并重的医院经营管理新思维

谈专科经理制度及经营分析

文 陈俊贤

根据《CEOWORLD》杂志2019年针对世界各地“健康照护指标”评比,及Numbeo(全球数据资料库网站)2020年对Health Care Index评比,台湾的全民健康保险均名列世界第一。在COVID-19防疫期间,更是提供了协助防疫的重要制度。

不过,在拥有全世界最令人称羡的保险制度典范且实质纳保率超过99%的健保制度下,各家医院却面临了健保收支不平衡的困境,无论是各项费用的限制措施,或是资金来源、给付制度、点值、核删及药费等问题,都是医院需每日面对的经营挑战。

在这样的医疗环境下,为能维持医疗供需杠杆平衡,达到民众需求期待的同时也满足自身经营目标,医院需要不断地持续学习、创新与突破,并建构品质与绩效兼具的永续经营思维。

医院可以透过如全院品质/病安政策、各科部品质指标和持续性推展品质活动等内部品质管理,以及参与医院评鉴、国家品质奖、ISO系列认证及国际JCI评鉴等外部品质认证,来进行品质和绩效的管理。

为能达到“以病人为中心”的新健康照护思维,提供更完整的整合照护服务,医院可透过如流程、硬体及资讯等各类资源的集结来提升服务效率。

像是成立整合医疗中心提供跨团队全方位诊疗照护,包含疾病治疗、卫教服务、健康咨询、预后追踪、病友团体及教学研究等服务;或针对病人就医时可能遇见的困难,如就医动线的缩短或规划更便利的一站式离院流程,如提供更多元的缴费方式或病房

专人收费等服务。

硬体的部分,则可规划如将手术区整合心导管室、Hybrid手术室,将动线安排妥善以便因应病人即时病情需要,互相支援手术中的任何需求可能。

另外,像是将多元系统如缴费、挂号、健康管理、流程导览、报告查询及健康咨询等服务统一至单一介面操作使用,或开发智慧助手协助健康管理及院内导览等,能让民众使用各类服务更便利且有效率,则归属于资讯科技的辅助成效。

然而,除了品质控管外,也需同时跟进绩效的提升。品质与绩效是互利共存的,如果医院只注重品质而没有绩效,这样对医院是相当奢侈的营运模式,也就是说,只有当医院维持高品质的同时也创造高绩效,才是持久的管理经营模式。因此,绩效的提升也是医院的一门重要课题。

早期,医院经营管理都是单方面由院方运筹帷幄,但随着医院营运发展,更需要组织内的各个科室也投入参与。为了有效提升营运绩效与经营效益,落实院方政策于临床科室的执行,精细化专科经营管理的概念应运而生。

医院透过导入专科运营管理的方案,安排合适的运营助理员来协助院与科之间的沟通;对医院来说,进行专科经营管理的效益除了可以使重点和指定的科室绩效透明化,也能透过业财合一的报表进行科学化管,产生仪表盘以即时显示全院的重要指标,促进科室间的良性竞争;从科室的角度,经由专科运营管理与运营助理员的介入,能协助科室确立发展目标、订



陈俊贤

现任职务:
中国医药大学医疗体系顾问

曾任职务:
台北医学大学管理发展中心执行长
台北医学大学附设医院行政副院长
台北医学大学双和医院行政副院长
台北医学大学万芳医院行政副院长
辅仁大学附设医院筹备处主任
中国医药大学新竹附设医院行政副院长

定KPI与执行计画,透过每月科损益表及分摊权值进行经营分析报表解读,汇整并提出改善意见。另藉由定期举办财务绩效会议、科经营管理会议暨讲座、专案检讨改善计划、目标管理会议及专科经理会议等讨论会议,提出具体有效的管理方案,使科室达成经营目标,进而提升医院的整体绩效。

医院经营管理没有捷径,只要一步一步扎实地向前,掌握前人的致胜法则与管理新思维,效法成功经验,不断地发现并解决问题,就能提供超乎期待的服务,稳健成长。

解难题 谋发展

洛阳伊洛医院开展业务科室运营管理

文 黄合超

洛阳伊洛医院是洛阳市规模较大、设施功能齐全,集医疗、教学、科研、急救、保健和康复为一体的非营利性二级综合医疗机构。医院是国家标准版胸痛中心、国家三级卒中中心和卒中防治中心,是中国创伤救治联盟创伤中心建设单位,是河南省残疾人康复协会儿童康复定点医疗机构,是老年友善医院。目前全院职工1,100人,开放床位1,000余张,年门诊病人48万余人,治愈出院病人2.8万余人。

中国医改十年,在医保制度下国内的医院都进入非常困难的时期,随着药品零差价、耗材零差价、DIP及DRGs付费的实施,未来公立医院绩效考核也会延伸到民营医院,数据即将也会公布于众,外部的评价也愈加重要,因此通过科学化自动化的管理报表为本,来促进科室发展及提质增效有重要意义。

随着医院业务规模不断发展,医、教、研、防等业务活动、预算资金资产成本管理等经济活动、人力财产技术等资源配置活动变得更为复杂,经济运行压力逐渐加大,亟需坚持公益性方向加快补齐内部运营管理短板和弱项,向业务科室运营管理要效益,努力实现社会效益与经济效益的有机统一。

变革是痛苦的过程,想在岗位上有一席之地必须努力学习,科室发展的原动力来自于科主任,科主任要当好领头羊,既要有思想,更要有行动,要充分分析科室业务发展的优势及短板,以学术创新及差异化亮点服务带动科室发展。业务科室运营管理项目

是我院与合富集团合作的项目,现已建设决策分析一体化软件平台,包含能满足医院目前发展阶段所需的业财融合报表和参数要求的指北塔科室运营管理软件系统,自此后,医院将拥有由软件自动从运营数据仓抓取数据,并自动形成所编列的业财一体报表的功能,不但可以确保数据精准、报表实时形成,还能节省现有投入制作相关报表的人力成本。

后续在科室也将持续落实目标责任,透过量化将目标转化为管理措施,运用KPI目标管理所设定的绩效激励办法,进行PDCA的循环来落地,过程中有检查和修正,结果有评价与反馈。做到管理制度化、制度表单化、表单信息化,量化各项考核指标,确保考核工作的有效性。以业务科室运营管理为抓手,借助指北塔软件发挥科室主观能动性,提高科室持续改善的主动性,提升医院运营效率,聚焦改善服务质量提升病患满意度,擦亮医院品牌,提高医院知名度和美誉度,为推进医院各项事业发展作出更大的贡献。



黄合超

现任职务:
洛阳伊洛医院党委书记、院长、主任医师
河南省微创外科学会委员
洛阳市医学会普外学会副主任委员
洛阳市医学会微创外科学会副主任委员

专业领域:
洛阳伊洛医院肝胆外科、腹腔镜微创外科创始人,MDT创建者,曾在国家级医学期刊发表论文6篇,专著2部,获专利1项



洛阳伊洛医院决策分析一体化平台建设落成

文 陈子玮 医管赋能部



洛阳伊洛医院与合富团队召开业务科室运营管理项目辅导启动会。党委书记黄合超(右四),院长刘捷(右三),运营副院长高艳峰(右二);合富中国医管赋能部总监蔡君婷(左三)等参加

决策分析一体化平台作为医院推行业务科室运营管理体系建设的关键措施,已箭在弦上不得不发。合富赋能洛阳伊洛医院科室运营工作开始于2022年7月,截至目前已帮助医院完善了组织架构及工作职责,第一批目标科室为河南省重点医学专科的脑二科、脑三科、脑五科及医院重点学科内心一科、内心二科。

医院党政领导班子高度重视此项工作的开展。今年,科学化报表透过决策分析一体化平台在全院铺开,经历了点、线、面三个过程,对应院方管理需求将软件落地科室,并于2023年2月27日召开了业务科室运营管理

委员会会议。

会上,党委书记黄合超院长表示,2022年医院引进合富集团业务科室运营管理项目,以业财融合为抓手,开展了运营助理员人才梯队建设工作,实现了内涵建设、培养专业化复合型人才等目标,助力科室转型发展。项目实行以来,医院管理触角不断延伸,效益、效率理念深入人心。通过学科建设与运营相结合,建立科学报表,使医院管理模式从经验化转换为科学化,帮助医院制定了更加科学、公正、有效的绩效奖励制度。

刘捷院长表示,业务科室运营管理项目开展后,给医院的科室、个人都

带来了转变。首先,院方着力体系的建设,在2022年8月1日成立了医院运营管理委员会,夯实了管理的基础;其次科室的成本意识加强,以问题为导向,向管理要效益;再次,通过台湾专家、合富辅导团队的支持,携手科室拟定行动方案,提升科室主任管理水平,实现资源有效配置。

高艳峰运营副院长表示,自建立决策分析一体化平台以来,医院主动出击内部运营管理短板和弱项,深度参与科室资源评估,将资源配置与业务发展紧密挂钩,降低临床科室和行政职能部门的沟通成本,使临床专注于医疗业务,有更多的时间服务于患者,

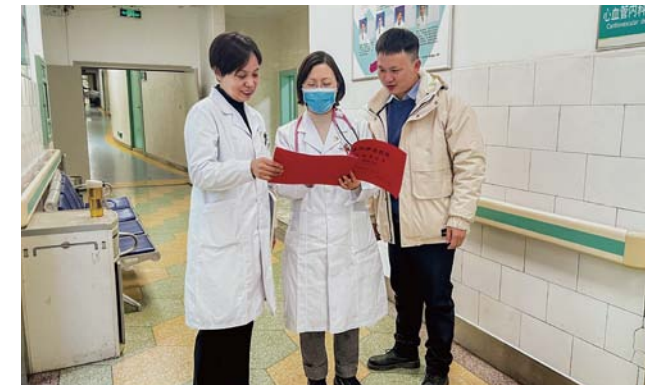
实现了“把时间还给医生、把医生还给病人、管理真正服务临床”,推进医院高质量发展的目的。

正所谓“科室兴、医院盛”。一家医院的经营管理水平,与科室的运营管理水平密切相关,科室绩效表现是医院整体绩效的基石,科室运营管理水平是医院核心竞争力的直接体

现,后续将在医院开展一年的运营助理员手把手实战带教,将科室的人力、设备、床位等资源放在全院角度综合考量,可以使资源配置最优化,利用效率最大化,管理工作目标更加明确,KPI监控更有重点、管理团队更有凝聚力,符合现代医院的管理要求。



结合临床作业确认报表信息



依据目标责任书确认行动方案



讨论行动方案



讨论行动方案



多科室研讨数据报表

决策分析一体化平台对于业务科室运营管理的重要性

文 蔡君婷 医管赋能部

“现有资源达到效益最大化、同样产出达到成本最小化”是在企业资源配置效率很重要的管理议题，也是永续经营的致胜关键。决策分析一体化平台除了例行业务科室的运营监测，还能针对业务趋势下降及成本异常的问题抽丝剥茧，包含医师表现差异、作业流程冗长、病患来源减少等。

要先能找到问题症结点，才能对症下药，解决真正的痛点。而针对后续行动方案的规划研拟，更是需要业务科室运营管理所产生的业务及财务数据的充分支持，才能进行合理的估算。主要原因是：医院内部运营各环节的设计、计划、组织、实施、控制和评价等管理活动，都牵涉到医院人、财、物、技术等核心资源，必须针对投入资源和产出结果进行科学配置、精细管理和有效使用，而每个业务科室、每个项目、每台设备、每一分收入所产生的作业成本都不相同。

例如在设计健检套餐项目时，使用同一台核磁共振仪执行不同检查项目，因使用的线圈不同，每分钟的使用成本不同，对仪器设备会产生不同的损耗，后续的维护费用也不同；若院内同时备有1.5T、3.0T不同机型，则每台设备的执行成本亦不相同。因此，必须多方考量市场需求、医疗质量及成本效益前提下，才能拟订合理项目定价及市场推广策略。

配合医疗科技日新月异的发展，新技术新诊断模式不断推陈出新。在业务科室追求高质量发展及技术水平提升的同时，必须了解自身优劣势，才能稳扎稳打，阔步向前迈进。透过决策



分析一体化平台，我们可以精准掌握业务科室内每个医师每个作业项目的作业成本，透过投资效益评估及作业规划，助力业务科室运营发展。随着法规松绑，未来的病人治疗模式不仅局限于医院作业空间，更需要配合相关医疗产业机构。过往曾配合医院癌症中心发展细胞治疗项目，除了横跨多个科室合作，在治疗期间的每个阶段需使用不同部门的耗材、设备、空间、人力、检验检查项目外，更须配合院外实验室厂商进行细胞抽取、运送、培养及注射。透过决策分析一体化平台的数据支持，针对不同阶段不同作业项目，均可估算各个业务科室及外部厂商的资源投入，建议合理的合作拆帐比例及绩效奖励机制，并配合病人治疗意愿及治疗效果，制定合理的退场及退费机制。

跟一般企业管理不同的是，医疗

产业有其独特性及特殊性，同样的疾病用同样的治疗术式、相同的执行方式也可能产生不同的治疗结果及变异，更遑论后续可能产生不同的预后及医疗纠纷。因为我们对待的是人，基于对生命的尊重，我们对于每个项目的作业规划更是应该谨慎用心，构建维护公益性、调动积极性、保障可持续的新运行机制的内在要求。

工欲善其事，必先利其器。在过往专科经理职涯中，在报表推动管理及数据支持下，协助业务科室完成一个个的专案规划及追踪改善，而这些宝贵的实战经验也透过两岸医院运营专家分享及累积铸造了今日的合富“指北塔”，深信决策分析一体化平台定能助力医院及业务科室运营发展，协助院领导进行科学化管理及资源配置决策，造福更多病人族群及创造更大的社会公益价值。

合富决策分析一体化平台——“指北塔”

文 李卓军 医疗信息研发部

古有云，工欲善其事，必先利其器。医院想要真正做好运营管理，信息平台是必不可少的一环。合富决策分析一体化平台指北塔(以下简称“指北塔”)就是这样的一把利器。指北塔是合富医管赋能部自主开发，并拥有两岸著作权的原创平台。指北塔以业财融合作为基础，通过整合医、教、研、防各业务信息系统以及财务系统中用于支持运营管理决策的相关数据，经过清洗转换成运营数据仓库，并在此之上搭建一体化平台。

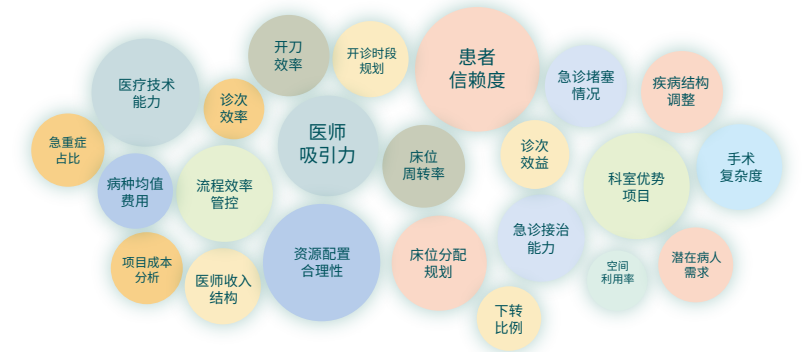
萃取两岸精华

指北塔在需求分析及设计阶段，邀请了台湾长庚医院集团、台中中国医药大学附属医院集团、高雄医学大学附属医院集团、慈济医院集团、台北医学大学附属医院集团等台湾五大医疗体系的运营管理专家共同参与。合富医管赋能部在首轮台湾专家的需求沟通会后，收集台湾专家对于业务科室运营管理的各项指标维度，并完成决策分析一体化平台的需求分析及功能设计工作。

在此基础上，合富医管赋能部邀请大陆数10家三甲医院的院领导，总会计师，共同参与两岸专家的软件论证会，探讨两岸指标的差异性，求同存异，实现决策分析一体化平台的本地化，更适合大陆医院的发展需要。

业财融合报表

指北塔整体上分为两大模块，业务报表和财务报表，两者之间相关联的指标可在系统中同屏跳转，实现业财数据的融合，打破医院常见的数据孤岛问题。所有运营相关的业务数据和财务数据，均会在指北塔的报表中进行多维度多层次的呈现，并支持对运营数据进行逐层下沉的分析。



平台优势 参数尽有

对于医院运营而言，财务数据是最直观反应运营成果的数据。大多数医院也往往从财务入手，对医院的运营情况进行分析。而指北塔从更底层的科室入手，通过与医院确认现有的责任中心及分摊机制，为每个科室绘制相应的科损益表，并通过与上期、同期的数据比较及工作日校正，展现各个科室的真实损益情况。通过从下到上的汇总，将医院的财务指标科学化的分解到各个科室，让财务预算的制定不再是拍脑袋或一刀切，而能更有针对性的对各个科室提出明确且可实现的目标。

财务指标的分析需要与业务挂钩才能真正的体现意义。指北塔支持从科损益表跳转到相应的业务报表中，而业务报表则通过搭建门诊、住院、手术、急诊及相关的排名报表，对科室运营中的业务方向进行全方位的数据展示。另外，通过对关键指标项的排序，展示科室的运营倾向及趋势，帮助科室运营管理水平提升。

财务和业务的指标在指北塔上有机融合，形成各类报表，支持对业务科室运营的不同管理方向进行分析，实现报表驱动管理的目标。

到院部署落地

万丈高楼平地起，而指北塔的地基就是运营数据仓库，所有报表呈现的指标都来源于运营数据仓库。合富

医管赋能部的实施团队将到医院现场，在医院信息科的管理下，为每家客户搭建医院自有的运营数据仓库。

实施团队通过对医院各系统的数据进行实时抽取，并进一步清洗转换，形成可直接用于运营分析的运营数据仓库。在数据清洗过程中，会对现有系统中存在的异常数据进行处理。同时，将各系统间的数据进行标准化处理，使运营数据仓库内的数据保持一致性。建立后的运营数据仓库将与原始信息系统脱钩，避免对院内正常业务及财务的影响。

指北塔在运营数据仓库之上，对运营数据进行组合，自动形成具有运营分析目的的业务报表，同时通过构建数据之间的关联关系，实现数据的逐层下沉，最终形成一组相关联并且可直接用于运营分析的报表。另外，报表数据进行定期归档，以确认数据的一致性以及报表查询的效率，帮助医院及时以报表为凭，进行分析决策。

指北塔应运政策而生，经过了两岸专家的千锤百炼，最终形成完整的决策分析一体化平台。如今，指北塔揭开了神秘的面纱，并已在大陆生根发芽，为越来越多的医院运营管理提供数据支持，帮助医院提质增效，实现社会效益经济效益双丰收。合富也将一如既往的为我国医疗事业的发展尽绵薄之力。

上海灾难医学专科学术年会召开 台北荣民总医院专家分享化学灾难演习

文 王智豪 规模运营-华东区



线上会议现场

2022年12月16日，上海市医学会主办、复旦大学附属金山医院急危重病中心承办的灾害医学专业委员会学术年会暨急性中毒与急危重症的救治技术进展学习班、突发性化学伤害医疗应对与实践学习班、上海市急诊医学质控中心急性中毒培训班通过线上方式成功举办。上海市复旦大学附属金山医院沈辉院长、上海市卫生健康委员会应急管理办公室主任吴文辉处长、台北荣民总医院急诊部灾难医学科黄献焯主任、复旦大学附属金山医院急重症科主任申捷主任等专家参与交流。

会议以“突发性化学伤害应急救援和急性中毒”为主题，齐聚国内外急

危重病领域知名专家教授，通过专题讲座、病例解读、学术报告等多种形式进行分享交流。学者专家分享了应对新冠突发性公共卫生事件带来的经历与挑战，一致认为需注重“宁可备而不用，不可用时而无备”的理念，以“平战结合”思维，做到事前无急有备，事中有急能应，事后应后能进。从事急危重病的医学同仁需培养应对突发性“灾害”的意识和技能，建立心理干预机制。

此次会议在合富集团的大力支持下，邀请到了台北荣民总医院急诊部灾难医学科黄献焯主任以《化学灾难演习简介与实务分享》为主题进行演讲。黄献焯主任介绍了化学灾害应变及演习架构，分享了相关化学灾害的法律

法规、毒化灾辨识、应变原则等内容，还通过实例视频展示，为大陆专家及医师分享演习操作的宝贵经验。

黄献焯主任的深情演讲，不仅促进了两岸在突发性化学伤害应急救援和急性中毒救治经验等方面的交流，也加深了与上海市复旦大学附属金山医院的情谊。早在2018年，在合富集团的协助下，上海市复旦大学附属金山医院每年派员至台北荣民总医院进行为期两个月的急重症培训，培训内容包括急重症医护人员临床照护、特殊急重症患者治疗方式、灾难处置等，给予培训人员难得的学习机会。期待疫情散去之后，两院能开展更多维度、深度的学术交流活动。

台湾专家分享精细化管理之道 助力许昌市人民医院业务科室运营管理

文 陈子玮 医管赋能部

为提升医院精细化管理水平，推进医院快速发展，2022年8月9日，在合富集团的大力支持下，许昌市人民医院邀请到台湾高雄医学大学附设医院萧世槐教授以《台湾医院精细化管理之道——从专科运营的角度谈运营和成本控制》为主题进行交流分享。许昌市人民医院院长魏琦，副书记刘超，副院长王凯、燕自仪、郭红恩、李海亮及院办、财务科、信息科等部门负责人参加讲座。讲座由院长魏琦主持。

魏琦院长对专家的分享表示衷心感谢。他表示，在此前业务科室运营管理介绍的基础上，我们了解到台湾医院的精细化管理之道非常有特色。医院发展的原动力来自于科室，标杆要当好领头羊，既要有思想，更要有行动，充分分析科室业务发展的优势及短板，以科学化管理报表带动科室鲶鱼效应，实现医疗行为、业务管理与经营行为的深度融合，在发展方式上，从规模扩张型转向质量效益型，提高医疗质量；在管理模式上，从粗放管理转向精细管理，提高效率，推动医院精细化管理再上新台阶。

萧教授凭借深厚的理论水平和丰富的实践经验，结合自己对业务科室运营管理的认知与体会进行分享。正所谓“科室兴、医院盛”，一家医院的经营管理水平与科室的运营管理水平密切相关，科室绩效表现是医院整体绩效的基石，科室运营管理水平



线上会议现场。许昌市人民医院院长魏琦（一排左一），副院长王凯（一排左二）等参加；台湾专家萧世槐（上方右一）作线上分享

是医院核心竞争力的直接体现。由此，现代医院科室运营管理的重要性不言而喻。他山之石可以攻错，萧教授围绕“专科运营管理七大维度”进行典型经验分享，复盘真实工作场景，结合大量实际案例，现场厘清医院业务量和科室运营管理上的棘手问题，并提出了很多有价值的分析意见和保障措施，有利于医院下一步各项工作的开展。

萧教授分享内容条理严谨又不失幽默，强烈的感染力和穿透力激发了现场的热议讨论。在集思广益的氛围下，与会人员也结合自身运营管理的

经验提出了对科室业务拓展的新思路，同时针对院科两级运营管理、床位效率、人员管理、控制成本、开源节流、创新发展等诸多方面进行了深度交流。

通过此次交流分享，大家深刻认识到，当前医疗机构发展面临严峻挑战，经济运行压力逐渐加大，科室发展亟需精细化管理。透过启用业财合一报表科学化运营，以科学的数据分析科室发展中存在的问题，实战带教培养种子运营助理员，有助于科室达成业财双赢，深化医院内涵管理，提高经营效益。

林口长庚医院专家分享 优化疫情防控措施 共同打赢疫情防控攻坚战

文余智豪 医管赋能部

为应对疫情放开后的院内防疫工作, 2022年12月20日, 在合富集团的大力支持下, 暨南大学附属第一医院邀请到台湾林口长庚医院感染科黄景泰教授进行线上经验交流分享。院长徐安定, 书记闭思成, 副院长王存川, 行政副院长邓益坚, 副院长张晓慎, 附属顺德医院院长陈玉兵, 医务部、保健科、人事科等部门负责人参加讲座。交流会由院长徐安定主持。

徐安定院长对专家的分享表示衷心感谢。他表示, 台湾的疫情政策调整、疫情防控措施优化较广州先行9个多月, 在院内实现复工复产的同时, 院内疫情防控工作也已积累了丰富经验。现阶段广州市各大医院对如何平衡疫情防控与患者收治工作的现况无疑是“摸着石头过河”, 黄景泰教授的经验分享可谓雪中送炭, 分享台湾过去9个月的经验与做法, 更能坚定暨南大学附属第一医院完成院感防控工作的信念。

演讲中, 黄景泰教授先从医院病区、病房、职工、患者等多个角度进行了管理经验分享。林口长庚医院于2022年3月起开始放宽疫情防控, 期间不再强求动态清零, 撤销严格管控

林口长庚医院感染科教授 黄景泰

现任职务:

林口长庚医院内科学部副部长 林口长庚感染委员会
林口长庚医院内科学部教授 长庚大学医学院教授

学历:

美国约翰霍普金斯大学生化、细胞及分子生物学博士
台北医学院医学系

经历:

美国约翰霍普金斯大学癌症中心助理研究员
林口长庚医院感染科主任



的红区、黄区隔离管理, 实施就地红黄区管理。病区、病房内外随处准备酒精、消毒液等消毒器具。员工每日需行健康检测, 包括员工的接触史、旅游史等, 利用电脑的帮助, 每日做体温录入, 核酸检测记录等, 并将员工健康现况的资料与医院管理层的电脑进行连接, 一旦出现有发热、呼吸道症状等员工会立刻报告主管, 追踪发热员工的轨迹。林口长庚对员工阳性上班的管理原则是: 只要停止发热1-2天, 适当地加强防护措施后, 即使核酸阳性仍然可以上岗。林口长庚如此方法已经实行半年多, 并没有因此出现医护人员疫情集体爆发、群聚感染等现象, 且医护人员的出勤率基本达到100%。

此外, 医院内仍然有维持一定强

度的防疫措施, 以一个“不完整”的隔离、检验措施运营, 并保持“每个人都是阳性”的态度去对待, 以临床症状为主, 检验检测为辅对待疫情控制。如对于到院就诊患者的管理方面, 入院就诊患者需要进行健康信息的登记, 医院内设有专门的发热特殊通道, 以保证阳性患者的就医权利, 也能有效区隔有症状患者与无症状患者。医院也借着疫情的推动, 大力发展远距离医疗工作, 如网络诊疗、送药到家等方式, 在林口长庚已经实现1/3的医疗活动通过此方法进行, 可以大大方便患者就诊, 减少医院人员的流动。但是亦有相当大的医疗漏洞和不足, 医生看诊仍然需要“望闻问切”, 仅仅凭借患者的一面之词, 对医生的诊疗



是一种很大的挑战, 容易造成漏诊、误诊, 甚至延误患者病情的情况。

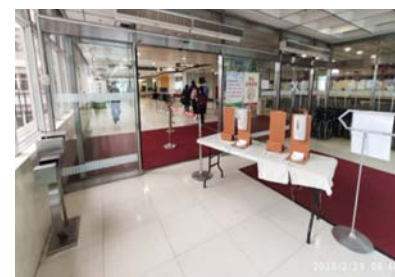
黄景泰教授认为, 疫情下院感的核心重点工作是保护脆弱族群。所谓脆弱族群分为两类: 第一种是有一定年纪(≥40周岁)的患者群体, 收入较低的群体; 疾病的发生与是否能够及时得到治疗与人的居住条件、接触的群体、是否有条件有意识接受治疗有关, 往往贫困群体间会出现“病情拖沓”、“无钱治疗”而导致病情延误、加重甚至恶化, 亦可能因为这种长时

间患病而出现群体间的疾病传播、反复感染等导致重症风险的增加; 第二种群体便是患有严重基础疾病、合并多种器官脏器并发症的患者群体, 如林口长庚目前最困难的群体便是需要进行肾脏透析、合并癌症的患者等。此类患者往往病情严重, 一旦合并新冠肺炎则会出现长时间无法转阴, 导致重症率、死亡率增加。目前, 是否及时、早期使用、多次使用抗病毒治疗成为对医师的极大挑战。

总体来说, 林口长庚疫情管控放

宽已有9月之久, 目前的疫情防控原则就地黄区、红区, 提高平时防护意识, 适当放宽。医院对疫情防控的态度是不断优化, 而不是追求清零, 慢慢回归临床症状作为基础, 减少重症, 尽量避免伤亡。

会上, 徐安定院长、郭军副院长、闭思成书记、暨南大学附属顺德医院陈玉兵院长等也就疫情院感防控工作、临床用药等方面, 与黄景泰教授进行了深度的交流与分享。



设置酒精清洁剂



红外温感热成像仪



出入境检查

合富举办核磁共振影像导引直线加速器国际研讨会

文 杨时如 合作事业部

2022年8月6日,合富以线上会议方式举办“核磁共振影像导引直线加速器国际研讨会”,邀请到了台湾、香港、大陆及美国放疗专家就ViewRay设备的投入与使用问题进行交流互动。高雄医学大学附设中和纪念医院黄志仁副执行长、ViewRay CMO Martin Fuss, MD.、Miami Cancer Institute Michael Chuong, MD.,及Harvard Medical School Jonathan E. Leeman, MD.四位放疗专家分别进行了主旨演讲。研讨会由台湾振兴医院王崇义主任、亚东医院熊佩韦主任、马偕医院刘士华主任等三位台湾放疗专家主持。

本次活动让台湾、大陆及香港各地的放疗专家在线共襄盛举,也邀请了ViewRay美国原厂的专家越洋联机进来,与台湾专家直接进行交流与互动。本研讨会的演讲主题丰富,四场演讲的主题经团队精心安排,确保了演讲主题覆盖多个面向,让放疗专家获益良多、满载而归,也让ViewRay MRIdian-Linac成为市场上最受瞩目的精准放疗设备。以下为本次国际研讨会四场演讲的主题及摘要:

主题:ViewRay MRIdian introduction and ViewRay's newest innovation of MR-Guided RT

演讲人:Martin Fuss, MD., Chief Medical Officer, ViewRay, Inc.

演讲内容:

2022年Q3季度,ViewRay全球装机单位共51家医院,其中Wash U与VMUC有两台,全球已累积53台安装实绩。另有11家医学中心经评估与考虑到其设备的优势可为病人带来临床效益,以及可提高院方的收入及策略发展的效益,已完成评估并规划陆续引进院内的第二台MRIdian-Linac。

ViewRay的A3i智能化升级于2021年12月15日取得美国FDA许可,新增8个可以提高临床效率的关键功能,目前美国已有两家医院开始使用A3i智能化升级后的MRIdian-Linac,也于2022年的ESTRO和AAPM分享使用心得,内容证实可以缩短治疗时间、提高临床效率51%。



Martin Fuss, MD.演讲画面

主题:Delivering Strategic and Economic Value with MRI-Guided Radiation Therapy

演讲人:Jonathan E. Leeman, MD., Physician Lead, MR Guided Radiation Program, Assistant Professor,

Harvard Medical School

演讲内容:

Harvard附设医院证实了引进ViewRay MRIdian-Linac不仅能发展放疗的最新趋势技术SBRT来提高病人的通量、提高科室营收,也可以让过去18%不适合放射治疗的癌症病患接受更安全的放射线治疗,吸引区域外慕名而来的癌症病人到院做治疗,总共提高放射肿瘤科25%癌症病人数量,进而提高科室及医院整体营收;更重要的是可以藉由ViewRay独特的特色来打造医院的名声,以及争取更多的学术资源,进而创造更优质的医疗环境。



Jonathan E. Leeman, MD.演讲画面

主题:MRIdian solution for SBRT and Technology Triage

演讲人:Michael Chuong, MD, FACRO, Vice Chair & Medical Director, Dept of Radiation Oncology, Miami Cancer Institute

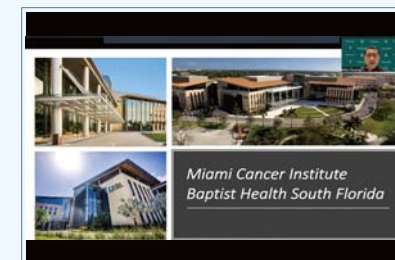
演讲内容:

Michael Chuong主任凭借5年使

时间	讲题	演讲人	主持人
9:00-9:30	Opening VR MRIdian introduction and ViewRay's newest innovations of MRGuided RT	Martin Fuss, MD., Chief Medical Officer, ViewRay, Inc.	高雄医学大学附设中和纪念医院 黄志仁 副执行长
9:30-10:00	Delivering Strategic and Economic Value with MRI-Guided Radiation Therapy	Jonathan E. Leeman, MD., Physician Lead, MR Guided Radiation Program, Assistant Professor, Harvard Medical School	振兴医院 王崇义 主任
10:00-10:30	MRIdian solution for SBRT and Technology Triage	Michael Chuong, MD, FACRO, Vice Chair & Medical Director, Dept of Radiation Oncology, Miami Cancer Institute	马偕纪念医院 刘士华 主任
10:30-11:00	高雄医学大学附设中和纪念医院核磁影像导引放射治疗经验分享	高雄医学大学附设中和纪念医院 黄志仁 副执行长	亚东纪念医院 熊佩韦 主任

用MRIdian的临床经验证实了SBRT是目前癌症治疗的趋势。国外在MRIdian-Linac使用上约70%运用SBRT技术,也证实MRIdian-Linac独有的治疗技术是目前市场上最适合执行SBRT的精准放疗设备。主任也在此演讲分享科内的临床作业流程, MCI现有的设备包括MRIdian-Linac、Truebeam、GammaKnife、Tomotherapy、Cyberknife及质子,放疗医师与医学物理师每天早上都会进行例行性的会议,审查当天的新病患,分析这些新病患的肿瘤病灶最适合接受治疗的设备和技术,考虑的因素包含是否需要呼吸调控、剂量高低、肿瘤大小及治疗位置等。如质子治疗并非适合所有的肿瘤,主任分享了几个案例的决策方式,例如肺癌SBRT(12Gy x 5次)不适合接受质子治疗,传统直线加速器搭配呼吸调控是可行的。此外,为了减少病患在疫情期间进出医院,许多放疗医师更希望疗程再缩短(少于三次),但若再提高SBRT的剂量,如单次照射肺部SBRT给予34 Gy x 1的剂

量时,MRIdian-Linac是唯一能够安全又有效地执行超高剂量SBRT治疗的放疗设备。主任强调,质子虽然有它的物理优势,但并不是每个癌症类别都适合接受质子的治疗,也并非所有的SBRT都适合由计算机刀来执行,例如主任所提到的肺癌以及容易随呼吸移动的肿瘤,凭借ViewRay的技术优势,这些癌症类型的病人有机会得到最适合的治疗方式。



Michael Chuong, MD.演讲画面

主题:高雄医学大学附设中和纪念医院核磁影像导引放射治疗经验分享

演讲人:高雄医学大学附设中和纪念医院黄志仁副执行长

演讲内容:

黄执行长精彩的演说证实了高医两年前引进MRIdian-Linac是一个正确的决策,不仅能为科室发展SBRT的临床应用造福更多的癌症病患,同时也与国际接轨跟上世界的放疗趋势。经过两年的使用经验,高医已利用MRIdian-Linac完成治疗277个疗程,其中使用SBRT的比例高达51%,治疗部位主要以肺癌(17%)、摄护腺癌(12%)、乳癌(9%)及肝癌(8%)为主,平均SBRT的治疗时间为40分钟。引进了MRIdian-Linac之后,科室终于有机会完成过去无法治疗的困难案例,造福更多癌症患者。



黄志仁副执行长演讲画面



高雄医学大学附设中和纪念医院放疗部黄咬仪主任作主题分享

高雄医学大学附设中和纪念医院放疗部黄咬仪 精准打中肿瘤 提高癌症控制率

文 杨时如 合作事业部

2022年12月1日至4日，2022年第六届台湾医疗科技展(医科展)在台北南港展览馆举办，现场摊位多达 2065 座，涵盖医疗、资通讯、生医等多个领域。主办方表示，医疗与健康产业正走进前所未有的高速发展时代，此次活动将完整呈现智慧医疗、精准医疗及新科技等部署机会。

高雄医学大学医疗体系也在医科展上隆重登场，邀请了体系内专家到场演讲，展现高医体系突破性的医学发展与科技进步。在“医师聊健康”环节，全台百位名医专家现场开讲，涵盖主题丰富。其中，癌症治疗主题邀请到了高雄医学大学附设中和纪念医院(高医)放射肿瘤部黄咬仪主任以《精准打中肿瘤 提高癌症控制率》为主题

发表了精彩的演讲。黄主任介绍了部门的发展情况、癌症治疗方法的演化，还分享了科内最先进的放疗设备 ViewRay MRIdian-Linac 的特色、优势、结构、使用现况、临床治疗流程与其治疗成效等内容。

高雄医学大学附设中和纪念医院于2019年底签约采购ViewRay MRIdian-Linac一台，并如期于2020年6月开始治疗病人。装机过程及保固期间的维护能力皆受院方肯定。此案从启动机房工程到开始治疗病人历时8个月。尽管适逢新冠肺炎疫情全球大爆发时期，面临许多的突发状况，但仍达成使命，完成合约所约定。截至2022年9月底，高医已累积了超过2年的临床使用经验，共治疗294位病患，累积高达

329个疗程，其中有一半的疗程为SBRT(50%)，其余为hypofx RT(10%)及常规剂量cRT(40%)，平均每个分次的SBRT只需要41分钟。高医利用MRIdian-Linac治疗主要部位为骨转移(17%)、脑转移(11%)、头颈癌(11%)、胸腔(10%)、肝胆(10%)、肠胃(10%)、淋巴结(9%)等其他部位癌症。黄咬仪主任也在此演讲中分享了治疗成功案例，包含肺部与腹腔的肿瘤，接受ViewRay MRIdian-Linac治疗数月后，成功治愈癌症的临床实例。

此次演讲颇受听众好评，ViewRay MRIdian-Linac的临床成效也获得专家及病患的肯定，证实了高医引进ViewRay MRIdian-Linac后，借由设备造福了南台湾的癌症病患。



关于第六届 台湾医疗科技展

文 刘佳语 医管赋能部

2022年第六届台湾医疗科技展展期四天，由医疗、资通讯及生医等产业共同合作举办。此次展览不仅展现了未来医疗产业结合科技的发展新趋势，也体现了台湾医疗产业的新实力。

高雄医学大学医疗体系以“您的健康有高医”为主题，展出医疗创新技术及AI智能等静态技术内容。其中医疗创新服务包含5项技术发明：神经内科开发全球科学十大关注议题之一的“阿兹海默症预后预测系统”、妇产科设计符合亚洲女性阴道尺寸之“缝合用阴道鸭嘴与子宫托”、骨科部开发精准且快速又安全的手术辅助仪器“体外光学精密螺孔定位仪器”、心脏内科发展可信赖且简单检查方法的“neuECG皮肤交感神经活性测量”，以及小儿部研发可提供客观数据助病情控制之“以智慧型手錶辅助诊断及评估注意力不集中併过动症”之专利发明。

台北医学大学暨医疗体系则是结合一校六院特色，以“智慧医疗·创新永续”为主轴展出29个亮点项目，包含AI人工智慧、ICT资通讯、云端及大数据应用等先进医疗科技、数位医疗等重点项目。例如北医附设医院展出“一张电脑断层影像就可预测4种疾病”的“Deep-Lung人工智慧多模影像精准健康平台”、万芳医院端出“胶囊内视镜”及双和医院主打“新冠肺炎精准照护AI监测”等，都能一窥最新的智慧医疗新境界。

中国医药大学附设医院以“创新医疗、跨业链结、迈向全球大健康”为参

展主轴，聚焦“再生医疗”、“AI智慧医疗”、“精准医学”、“国际医疗”、“中医大研究”以及“得奖专区”等六大主题参展。该院今年有多项创新智慧医疗，包含连续获得“国家新创精进奖”等6项大奖的“智抗菌平台-打击院内超级细菌，精准投药救治病人”；“海云平台-亚洲最大的临床-基因-环境资料的大数据整合平台”；获大会推荐“台湾癌症精准治疗-CAR-T免疫细胞治疗”，明年初中国附医“异体CAR-T免疫细胞治疗”还将申请美国FDA 1-2a期临床试验，临床实绩站点皆成为医界造访热点。

退辅会荣总体系部分，台北荣总展出心血管智慧医药系统，如团队研发之“心房颤动AI辅助诊断系统”，可利用AI判读心脏电脑断层预测心房颤动放电来源，提供医师术前决策。台中荣总则展出“介入性心导管”、“尖端医疗”、“智慧医疗”与“精准医学”等四大医疗项目。其中，台中荣总在2021年就创下5G医疗影像应用大突破，发展台湾第一套清晰影像心导管远距传输与会诊系统，借力5G高速传输的特性传输心导管影像，消弭过去细节不清、帧率不足、音讯压缩的困境。

花莲慈济医院推动“打造无围墙医院”专案，希望借由资讯科技的力量改善偏乡就医可近性。此专案主要由台湾各家资讯厂商提供数位服务平台与服务，共同建立行动病患、看诊、住院服务APP，让医疗服务突破医院建筑框架，病人和医事人员都可以利用数位化的虚拟凭证卡和健保

卡，接受或提供医疗服务。如花莲县秀林乡是全台面积最大乡镇，透过AI与医疗资料串接，整合当地居民C肝、糖尿病与中风等数据，可精准掌握呈现在地状况，进一步提供当地居民所需要的治疗。

关渡医院长期致力于银发照护医疗领域，并积极推动数位转型。该院利用AI与医疗科技结合，透过云端资料连结生活资料纪录，能精准预测民众在五年内心肌梗塞的机会；同时也展示了智慧床垫的临床运用，其床垫内设计有30个压力感测点，只要病患一起身，提示灯就会亮起，向护理人员或陪伴家属、照护员提醒，即时前去协助长者，避免长者容易在下床时跌倒的风险。AI也能蒐集使用者睡眠状况数据，例如翻身次数等，经演算法预测未来健康状况。

长庚体系今年规画了特色医疗、智慧医院、创新研发及公益荣耀四大主题区，展出各项先进的尖端科技医疗如质子治疗、细胞治疗等成果，并利用AI技术开发出感测眼振的专利模型，可以作为未来在急性眩晕时的第一线筛检。全人医疗照护方面，则有美容医学服务、乾眼症照护、ALL-on-4全口快速植牙，以及新开发的优声训练APP，提供声音练习回馈并加强发声训练。由于长庚医院为台湾首家取得医策会“智慧医院印章”医院，因此在“智慧医疗”展区，也展出了多年运用资讯科技的智能化服务成果，以及真正落实医疗平权的坚持。

ViewRay市场现状及最新临床试验成果

文 杨时如 合作事业部

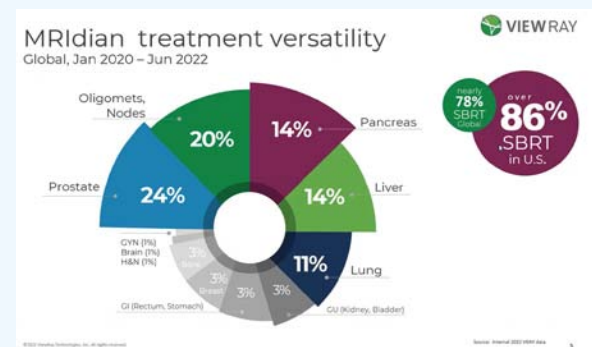
2022年初是ViewRay进军放射治疗市场第10周年, 经历3次大规模的系统软硬件升级, 包含2017年MRIdian-Linac升级、2019年SmartVISION升级及2021年A3i智能化升级。相较于竞争对手, 升级后的ViewRay MRIdian-Linac毋庸置疑是市场上最成熟的MR-Linac设备。其中累积超过10年的临床数据足以证实MRIdian能够治疗其他放疗设备难以精准治疗的肿瘤位置, 如横膈膜周围及随呼吸起伏或移动的肿瘤包括肝癌、胰腺癌、胃癌、肺癌及乳癌等治疗部位, 且高存活率、高控制率及低副作用也是业界其他设备无法超越的临床治疗效果。

ViewRay MRIdian-Linac于全球的市占率持续领先, 截至2023年2月为止的统计, ViewRay已累积57台的设备安装经验, 另外有超过80台安装中或等待安装, 治疗超过29,000位病患, 累积治疗超过67种肿瘤型态。已有7个ViewRay MRIdian使用单位治疗超过1000位癌症病患, 包含WashU, UCLA, AUMC, SNUH, Gemelli, San Pietro及Henry Ford, 其中WashU的治疗人数预计于2023年1月突破2000人。

ViewRay MRIdian-Linac全球使用单位60家癌症中心(2023 Q1), 其中有2家医疗单位已采购及安装第二台ViewRay MRIdian-Linac, 并且已经开始治疗癌症病患, 包含阿姆斯特丹大学医学中心(University Medical Center Amsterdam)、华盛顿大学医院(Washington University)。在累积多年的MRIdian-Linac使用经验, 经评估与考虑到其设备的优势可为病人带来临床效益, 以及可提高院方的收入与策略发展的效益, 以上2家医院率先引进院内的第二台MRIdian-Linac, 带动了其他医学中心的跟随与效仿, 包含宾州市立大学医学中心(Milton S. Hershey Medical Center), 托马斯杰斐逊大学医院(Jefferson University Hospitals), GenesisCare, Miami Cancer Center, Acibadem Group等医学中心皆已完成评估, 并规划陆续引进院内的第二台MRIdian-Linac。2021年6月24日Genesis Care癌症公司官网更公告, 已完成14台MRIdian-Linac订购, 准备扩大美国与英国的癌症医疗服务市场。世界最大癌症中心之一, 美国德州MD Anderson Cancer

Center更在使用Elekta Unity两年后, 决定选择ViewRay MRIdian-Linac作为该院的第二台MR-Linac, 是经评估ViewRay MRIdian-Linac可为该院带来更高的临床效率及治疗成效, 而选择了ViewRay MRIdian-Linac。

ViewRay MRIdian-Linac的三大创新特色与功能优势, 包括MRI影像导引、在线治疗计划优化及自动射束门控(Gating), 让MRIdian-Linac成为放疗市场上执行SBRT的首选放疗系统。根据2020年1月至2022年6月期间ViewRay的数据统计, 在美国MRIdian使用单位用SBRT治疗的比例高达86%, 全球SBRT比例为78%(传统直线加速器SBRT比例约13%)。全球MRIdian使用单位的治疗部位主要分布于摄护腺(24%)、寡转移肿瘤与淋巴结(20%)、胰腺(14%)、肝(14%)、肺(11%), 其余为胃肠道、妇癌、脑、头颈等部位的肿瘤。



ViewRay数据统计: SBRT使用比例

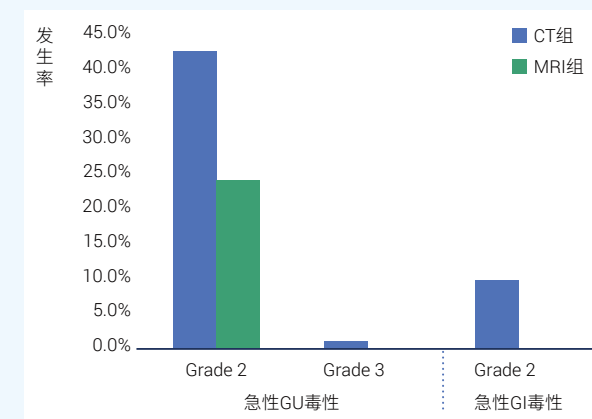
MRIdian tumor sites	Global		U.S.	
	% SBRT patients	% Adapted patients (all)	% SBRT patients	% Adapted patients (all)
Pancreas	92%	86%	96%	91%
Prostate	72%	48%	85%	17%
Liver	90%	43%	95%	42%
Lung	74%	41%	81%	33%

ViewRay数据统计: Adaptive使用比例

ViewRay MRIdian有超过100个正在进行的临床试验, 主要研究的癌症为摄护腺癌、胰腺癌、乳癌、肺癌及脑癌, 其中摄护腺癌及胰腺癌的临床试验于2022年有突破性地发现及成果发表:

1. 摄护腺癌“MIRAGE”(NCT04384770)

MIRAGE试验由ULCA带领执行的3期随机临床试验, 研究内容为比较传统CT导引放射治疗与MRI导引放射治疗对于摄护腺癌SBRT治疗, 利用相同的治疗剂量(40Gy*5次), 探讨和比较CT与MRI影像导引放射治疗后泌尿生殖系统(GU)的毒性发生率。最终结果MRI导引放射治疗显著降低急性(≥ 2 级)泌尿生殖系统(GU)和胃肠道(GI)毒性。MRI组与CT组相比, 急性(≥ 2 级)泌尿生殖系统GU毒性发生率显著降低(MRI组为24.4%, CT组为43.4%), 急性(≥ 2 级)胃肠道GI毒性发生率亦显著降低(MRI组为0.0%, CT组为10.5%)。



MIRAGE临床试验结果统计图

2. 胰腺癌“SMART Pancreas”(NCT03621644)

“SMART Pancreas”是2期前瞻性临床试验, 13家国际等级医学中心共136位胰腺癌受试者参与本试验, 利用适应性MRI影像导引立体定位放射治疗(50Gy/5次), 探讨不可切除之局部晚期胰腺癌患者的临床结果, 并追踪接受治疗后5年的生活质量。

“SMART Pancreas”的主要评估指标为探讨接受治疗后90天胃肠道(GI)毒性反应, 初步临床结果证实治疗后90天内未观察到3级(或以上)的胃肠道(GI)毒性。“SMART Pancreas”的次要评估指标为探讨总存活期、局部控制率、无病存活期以及治疗后的生活质量评估。1年局部控制率与无病存活率的初步临床结果数据分别为82.9%和50.6%。诊断后的一年总存活率为93.9%。

3. 胰腺癌“LAP-ABLATE”(NCT05585554)

2022年10月ViewRay宣布启动“LAP-ABLATE”3期随机对照临床试验(NCT05585554)。“LAP-ABLATE”比较多药化疗(局部晚期胰腺癌标准疗法)与化疗搭配5分次适应性MRI影像导引立体定位放射治疗的联合治疗患者。“LAP-ABLATE”的主要评估指标为接受化疗+MRIdian SMART联合治疗组与单独接受化疗组的整体存活率之比较; 次要评估指标为两组病患的无病存活期、局部控制率、区域控制率、无远处转移存活期、病人自述生活质量、毒性发生率之比较。本临床试验预计搜集267名受试者数据, 试验将于2023年7月启动受试者的招募。

参考资料

- 2022 ASTRO演讲
- ViewRay官网
- www.clinicaltrials.gov
- <https://investors.viewray.com/news-releases/news-release-details/mirage-phase-iii-randomized-controlled-trial-demonstrates>
- <https://investors.viewray.com/news-releases/news-release-details/viewray-announces-primary-endpoint-outcome-first-prospective>
- <https://investors.viewray.com/news-releases/news-release-details/viewray-launches-phase-iii-pancreatic-cancer-study-demonstrate>

融合创新 健康共赢

上海台协大健康应邀出席 长三角两岸企业家太湖论坛



两岸企业家峰会中小企业合作及青年创业推进小组办公室主任李伟(右十), 全国台企联常务副会长、上海台协会长张简珍(右九)与副会长王琼芝(左十)、大健康行业工委会企业家合影留念

2022年11月19日,以“融合创新 健康共赢”为主题的2022年长三角两岸企业家太湖论坛在泰州召开。论坛邀请两岸健康和生技产业的行业领导、专家学者和知名企业家200余人与会,围绕生物医药健康产业融合创新发展展开交流探讨,共话合作。两岸企业家峰会大陆方面副理事长张平出席论坛并致辞。上海台协副会长暨大健康行业工委会主委、合富医疗控股股份有限公司董事长、合富(中国)医疗科技股份有限公司总经理王琼芝与上海台协大健康行业工委会30多位企业家应邀出席论坛。

论坛上,王琼芝董事长代表上海台协大健康工委与泰州国家医药高新技术产业园区签订战略合作协议。

根据协议,双方将本着平等互利、共同发展的原则,在产业研发领域加强经济和商业合作,提高各自产业竞争力,共同促进中国大陆和台湾地区医疗领域创新发展。

与会嘉宾还举行了微沙龙活动,王琼芝董事长代表合富集团,与默乐生物、荃信生物、伟禾生物、中慧元通、鲲鱼健康等企业嘉宾代表,围绕深化两岸生物医药大健康产业合作进行了深入探讨和交流。

王琼芝董事长围绕“创新”这一主题进行了发言。关于“科研转化”,她指出,我国多数领域的科技实力已领先全球,包括航太科技、网络科技、高铁建设等,但反观医疗领域,在科研成就上与全球医疗巨头仍有较大差

距。我国大部分医疗企业尚未具备足够力量支撑科研转化,特别是新药、医疗器械从研发到投产,更需要长线资金支持。因此,建议企业把资源集中,通过成立多类别基金等方式,针对科研项目的不同阶段予以资金支持,共同完成科技成果转化,使中国的医疗科技水平不断领先国际。合富曾投资入股若干科研转化项目,为公司提供了另一个赛道的优势。虽然合富的投资规模仅是抛砖引玉,但我们相信,加强科研投入不仅可以开花结果,更能助力科技企业加速发展。

关于“服务创新”,她指出,根据国家卫健委2022年国考公告,约40%的三级公立医院营运亏损。因此,国家强调持续推动医院高质量发



战略合作签约仪式



台协大健康主委王琼芝在微沙龙环节发言



台协大健康主委王琼芝接受记者采访



长三角两岸企业家太湖论坛现场

展以提升绩效,生技医疗服务业者就应围绕这个指导原则进行创新服务。以台湾为例,早在1978年,台湾便推出了医院评鉴制度,并在1995年实施全民健保制度。这两项政策实行40多年来,使得台湾的医院管理及治疗品质的“性价比”成为亚洲第一、世界第三。合富利用自身数十年来积累的两岸医疗资源,通过与中国台湾地区的各大医疗机构保持良好往来,第一时间获取前沿的医疗技术和可借鉴的成功医院管理经验。通过两岸医疗机构培训交流、科室共建等途径,促成两岸医疗资源整合互动互助,惠及800家医院,打造赋能创新服务新典范。

王琼芝董事长强调,要推动医

疗健康持续创新,不仅需要提升“硬实力”,也需要加强“软实力”。唯有两者兼备,才能赋能医疗机构业绩增长,促进中国医疗健康产业高质量发展。

论坛期间,王琼芝董事长还接受了中新社、香港大公报、香港商报等媒体的采访。对于参加此次活动,她表示非常荣幸。她指出,疫情三年来,不但造成很多大陆地方的隔阂,更严重的是海峡两岸的交流几乎停滞了。这次主办单位能够举办如此规模的大型论坛,非常勇敢、有魄力。特别是在国家高度重视大健康产业发展的背景之下,主办方能以大健康和医疗为切入点,加强海峡两岸交流,让大家取长补短、共融共赢,非常不易。

记者还就台湾企业如何深化在大陆的投资与经营进行了采访。王琼芝董事长表示,大陆很多领域的科技实力已领先全世界,唯医疗科技还未达到国际领先水平。对于医疗科技行业发展而言,希望民间企业、中小企业能够抱团成长,支持原创企业发展起来。

据悉,长三角两岸企业家太湖论坛突出两岸企业家主体地位和特色产业合作,为两岸企业家提供对话交流机会,已成为推进长三角地区对台交流合作的重要平台。此次两岸嘉宾围绕生物医药健康发展等议题展开深入交流研讨,对促进两岸经济交流合作,助力健康中国建设具有重要意义。

上海台协大健康召开 第一届第五次 主委会议

2022年10月19日,上海市台湾同胞投资企业协会大健康行业工作委员会(以下简称“台协大健康”)在合富集团召开台协大健康第一届第五次主委会议。会议对已成功举办的活动进行了回顾与总结,并对2022年第四季度及2023年工作计划进行了讨论。会议由台协大健康主委王琼芝主持,健康保养行业史家怡副主委、专业发展行业陈秋芬副主委、工委服务组曾冠凯副主委、安养照护行业宋源诚副主委(郑君扬主任代)、生技医材行业王煜凯副主委(唐琦雯执行长代)等参加。

王琼芝主委表示,2022年台协大健康在持续巩固防疫成果的前提下,秉承着高质量开办活动的理念,有序推进了各项活动的顺利举办。特别是在品牌曝光方面,丰富了传播形式,有效增加了公众号流量,宣传效果持续优化,为企业会员增加了更多的商机

和发展机会。2023年,医疗院所行业组筹举办大健康联合市集、上海交通大学医学院、上海复旦大学医学院参访交流、非公立医疗机构协会合办两岸座谈、企业会员一米市集座谈交流等活动。

健康保养行业史家怡副主委表示,今年在主委的大力支持下,先后举办了首届大健康直播培训大赛&直播学院活动,结合台湾青年、各平台直播达人、上海高校、MCN机构、直播培训讲师,共同打造了一个大健康直播培训平台,为大健康工委企业会员创造了品牌知名度,达到互利互惠、互相成长的成果。2023年,计划围绕男性医美、女性亚健康、私护等话题展开交流座谈。

专业发展行业陈秋芬副主委表示,计划2023第二季与衡新门诊部合办专题讲座活动及参访,围绕医美、口



会议现场

腔及健检等消费性医疗之新兴医疗机构市场发展策略进行分享交流;在第三季以运动医学为主题,举办沪台运动医学暨康复医疗服务研讨会;在第四季与景康门诊部合办“健检常发现健康问题及后续处置”讲座,讲解目前最新及最普遍的体检项目,对应身体的各部位那些健康指标及体检后续处理方案等案例分享。

安养照护行业郑君扬代副主委表示,上海是中国大陆第一个步入老龄化社会的城市,为促进两岸行业交流与合作,第四季的活动将围绕辅具及养老康复行业展开两岸研讨会,为两

岸共同打造“医养康教研”五位一体化的大健康产业做贡献。2023年,将参访安颐别业养老项目,深入考察现代化护理型养老机构,并规划举办“科学分析医美抗衰在生活中的应用”讲座,分析各种医疗抗衰目的的原理、特点及在生活中的应用和选择。

生技医材行业唐琦雯执行长表示,为发挥台企的竞争优势,在医疗服务领域中建立系统化的医疗服务平台并带动大健康产业共同发展,第四季将举办“体检常见异常报告及后续处理”专题讲座及“脊柱体态与中医脏腑疾病预防”讲座等活动,透过分

享实际服务经验,推动卫生健康服务合作交流,在人才培养、资源对接、机构经营等方面探索最大的合作空间与学习典范。

工委服务组曾冠凯副主委表示,对于今年开展的活动,工委服务组将持续秉持着共策群力的精神开展工作,为会员企业赋能,利用官微做好宣传,突出活动热度,展现参访企业及参与会员曝光度,运用多元呈现手法保证公众号的新鲜度,吸引用户阅读,促进公众号关注用户的稳定增长,为企业会员宣传品牌、传播企业价值。

会议现场,与会人员讨论热络,大

家纷纷表示,在主委、荣誉主委及各组副主委的带领下,将竭力为台协大健康所有会员在后疫情时代创造新的台商大健康产业商机和更多的合作佳绩。



扫码关注台协大健康公众号

关爱自己 呵护健康

上海台协大健康举办解读体检报告讲座



台协大健康主委王琼芝(右十二)、黄浦台办主任陈理(右七)、景康门诊医疗部部长张明地(右十一)、台协大健康副主委暨景康门诊院长王煜凯(右十三)等与会人员合影

2022年11月23日,上海市台湾同胞投资协会大健康行业工作委员会(以下简称台协大健康)为关注所有会员的健康,让会员们更好了解自己的健康状况、提高生活质量的目标下,由台协大健康副主委单位上海景康门诊部(以下简称景康门诊)举办“如何解读体检报告”讲座。黄浦台办主任陈理,台协大健康主委暨富集团董事长王琼芝,景康门诊医疗部部长张明地院长,台协大健康副主委暨景康门诊院长王煜凯出席活动。

黄浦区台办主任陈理在致辞中表



黄浦台办主任陈理



台协大健康主委王琼芝

示,景康门诊18年以来一直为台商同胞的健康保驾护航,举办的医疗科普讲座贴合大众需求,备受好评。今天的讲座也与每个人的切身利益相关,希望大家更好地爱护自己,保持健康,为家庭、为社会创造更多的价值;同时也希望体检这一有朝气的行业能为我们的生活带来更多活力。

台协大健康王琼芝主委感谢景康门诊举办此次讲座。她表示,随着经济水平的提高,体检已成为每个人生活中必不可少的一部分。体检是预防疾病的有效手段之一,通过健康体

检,可以了解自身健康状况,也能够及时发现不易察觉的早期疾病,以便及时干预,终止疾病发生发展。健康是每个人的“财富”,此次景康门诊带着大家一起解读体检报告的“密码”,相信对自身和家人都有益处。

活动中,上海景康门诊部医疗部部长张明地院长用通俗易懂的语言,深入浅出地带领大家从内科、外科、肿瘤免疫、心血管、肝肾功能、血糖、妇科常规等常规体检项目进行解读,为会员们上了意义非凡而又实用的一课。



景康门诊医疗部部长张明地

上海台协大健康聚焦医美市场

应对当下 部署未来



台协大健康主委王琼芝(前排左二)、上海禾新医院副院长陈秋芬(前排左一)、上海壹医医疗美容总监黄震轩(后排右七)等与会人员合影

2022年10月10日,上海市台湾同胞投资协会大健康行业工作委员会(以下简称台协大健康)为关注后疫情时代大健康产业中医疗美容市场,特邀请企业会员上海馥勤医疗科技有限公司(以下简称馥勤医疗)共同举办“后疫情时代,大陆医疗美容发展趋势”讲座,由旗下诊所上海壹医医疗美容总监黄震轩分享交流并实地参观。

台协大健康王琼芝主委对企业会员馥勤医疗举办此次讲座活动表示感谢。她表示,台协大健康的企业会员多与“美”息息相关,从内而外的保健食品,到由外而内的保养品,都离不开这个大蓝海。在后疫情时代,消费市场有巨大的变化,大健康产业也有新的变革,医美作为一个全新的朝阳产业,在消费升级的大趋势下具有强大的爆发力,具有巨大机遇。凡事预则立,不预则废。应对当下,部署未

来,才能从容应战。希望通过资深医美经理人对医美产业发展趋势的介绍,让大家放眼国际医美领域,创新发展模式,共建“美”好未来。

交流活动中,上海壹医医疗美容总监黄震轩介绍了大健康产业在后疫情时代的重要性。他指出,按照《“健康中国”2030规划纲要》确定的目标,2030年该产业规模预计达16万亿。大健康是继IT业后的阳光产业,大陆的医美市场更是一片蓝海。医美行业受疫情影响,已经历了自我调整与变革,整个市场将迈入新的阶段。

针对诊所运营情况,黄震轩表示,诊所借由医美的流量,正朝着多元化方向发展。一方面,如今除了既有的白领客群,男士客群也在成长阶段。诊所创新推出聚焦了男士的六大刚需项目,设计了四大服务特色,服务再升级。另一方面,医美市场人才紧缺,诊

所提供人才培养服务,通过多角色经营,不断开辟新市场。



台协大健康主委王琼芝



上海壹医医疗美容总监黄震轩

主流媒体聚焦合富中国

深耕医疗流通领域 抓住上升期的 体外诊断赛道

媒体报道 第一财经

2022年10月31日,上海广播电视台(SMG)第一财经频道《财经早班车》节目聚焦合富中国,独家采访了合富医疗控股股份有限公司董事长、合富(中国)医疗科技股份有限公司总经理王琼芝,对公司三季报及未来发展进行了专题报道。

报道指出:目前,合富建立的供应链平台,可以与国内外各大检验设备试剂原厂直接合作并销货给终端客户,覆盖了1000多家厂商的超过1.7万个产品。此外,公司还搭建了海峡两岸医疗合作交流平台,助力公立医院高质量发展。这种对医院和厂家双向赋能的模式,在短时间内,竞争对手比较少。

以下为报道实录:

日前,合富中国发布了三季报,第三季度主营业务收入同比增长10.71%,净利润的增幅达到了15.76%。合富中国所处的行业是医疗流通领域,那么随着集中带量采购、“两票制”、耗材零加成等政策的逐步落实,整个行业的规范化要求越来越高。对于上市公司来说,未来的盈利增长点在哪里?又是如何评估行业前景呢?记者独家采访了公司高管。

体外诊断产品,由于品类众多、出入库频繁、储存条件要求较高、传统采购模式上游供应商繁杂等原因,使得制造商很少采用直销的方式,而是更多地依靠产品流通与服务行业。合富中国所处的角色,相当于链接上游供应商和终端用户的纽带。

目前,合富建立的供应链平台,可以与国内外

各大检验设备试剂原厂直接合作并销货给终端客户,覆盖了1000多家厂商的超过1.7万个产品。此外,公司还搭建了海峡两岸医疗合作交流平台,助力公立医院高质量发展。这种对医院和厂家双向赋能的模式,在短时间内,竞争对手比较少。

采访:合富(中国)医疗科技股份有限公司总经理王琼芝

我们通常会带量去与供应商议价,他们愿意给我们最低的价格。公司的高阶主管,很大一部分来自国际级的医疗公司,所以我们很具有国际观,也知道有一些很重要的检测设备公司,都是国际级500强公司,我们知道怎么跟他交易,也知道怎么用我们非常规范的制度来吸引他们的信任。基于以上这些基础,有更多的供应商愿意加入我们。

国内体外诊断市场规模在不断增大(2016年的450亿元增长到2019年的864亿元),今年这个数字有望达到1445亿。对于上市公司来说,除了稳固存量市场,尽快拓展增量市场,是提升盈利能力的关键之一。

采访:合富(中国)医疗科技股份有限公司总经理王琼芝

目前,我们的客户都来自全国沿海或内地,它本身的采购量就让我能够成长。其次,我们不局限于沿海,正积极地向内地扩张。怎么扩张?第一个就采取合资的方式,我们正努力在每一个省市去找寻有一定规模的公司,比如在山东,我们已经有了一个很好的合资伙伴,所谓的增量已经产生了;

在天津,也同样在一年不到的时间内,我们就有了落地的业务。

作为医疗器械行业中的重要组成部分,体外诊断行业正处于快速成长期,但这并不意味着市场上所有的参与者都能够很容易赚到钱,王琼芝认为,市场集中度也将会进一步提高。

采访:合富(中国)医疗科技股份有限公司总经理王琼芝

我对整个市场的成长是保持乐观的,但竞争是相当的激烈。国家对于这个行业的规范性要求也越来越严格,它已经不能像平常那样,一个拎包公司就能赢得这个市场,我想这个时代已经过去了。

未来,政府对于市场的监管,趋于更加规范化。集中带量采购、“两票制”等政策,将压缩流通环节的利润空间,传统多级经销的流通模式或被取代,医疗器械流通行业整体向集中化发展,已经是一个明显的趋势。



识别二维码查看原文链接



证券市场周刊
SEcurities Market Weekly

合富中国上市一周年运营态势良好 加大赋能力度助力医院高质量发展

媒体报道 证券市场周刊



日前，合富中国(603122.SH)迎来A股上市一周年。一年来，作为中国体外诊断产品流通与服务领域领先的集约化服务商，合富中国依托行业增长、通过不断创新业务模式，实现了营收和业绩的稳健增长。

品牌及先发优势明显 对医院及厂家双向赋能

合富中国是我国体外诊断产品流通与服务领域领先的集约化服务商之一，也是国内较早地在体外诊断领域提出集约化销售方式的综合服务商，在集约化服务领域具有较高的品牌价值，先发优势明显。

2022年，合富中国克服疫情影响，实现了主要经营指标的同比增长。根

据年初公布的公告，合富中国2022年1-12月营业收入为12.79亿元，同比增长7.41%。从2022年三季报来看，合富中国前三季度累计实现营收9.56亿元，同比增长6.37%；扣非归母净利润5342万元，同比增长5.73%。从更长时间的财报来看，2017-2021年，合富中国的营收和归母净利润均为四连增，表现出稳健成长的态势。这不仅得益于行业增长，也是合富中国不断推进业务模式创新的结果。

合富中国以创新和服务为本，专注于医疗流通领域，具备与境内外试剂耗材和医疗设备的原厂、各大代理商及医院缔造长期互惠、合作共赢的核心竞争力。自去年上市以来，合富中国不断深化体外诊断产品的集采、大

型医疗器械的销售，以及搭建两岸医疗信息共享平台。

在集约化采购方面，除了延续公司对客户一贯的多品牌、全方案的优质服务以外，合富中国还将原先的体外诊断设备、试剂及检验类耗材业务发展至医疗耗材市场新领域，并通过与有影响力的医疗同业进行战略合作或合资，提高市场份额，将市场由临海省分往内陆拓展。

作为链接两岸优质资源的桥梁，合富中国协助中国大陆医疗机构赴台培训，同时引荐中国台湾专家赶赴中国大陆医疗机构进行专业辅导和科室共建，促成两岸医疗机构的资源共享，实现中国台湾与中国大陆医疗机构的合作双赢。



合富中国董秘表示，上市为公司提供了一个更高、更有显著公信力的平台，无论是在人才引进还是业务多元化拓展方面，都为公司提供了更多更好的机会。

以创新和服务为本 推出精细化管理服务

在业务创新方面，合富中国针对医院业态的当前发展阶段和未来趋势，积极推出“业务科室运营管理”赋能服务，助力医院提效降本。

为了响应卫健委财务司2020年12月发布的《关于加强公立医院运营管理的指导意见》、国务院办公厅2021年6月发布的《关于推动公立医院高质量发展的意见》、以及卫健委财务司2022年4月发布的《关于在全国范围内持续开展“公立医疗机构经济管理年”活动的通知》政策，合富中国从2021年起开始组建专业的“业务科室运营管理”赋能服务团队，并透过自身长期搭建的两岸医疗交流平台，取得具有相关成功经验的中国台湾各大

医院众多专家们的支持，多方联合组成了对大陆医院提供“业务科室运营管理”赋能服务的团队。

合富中国所提供的“业务科室运营管理”赋能服务方案，其内容及原创开发专用于编制业财一体报表的软件，汇集了台湾约百家医院数十年成功有效运营管理的专家经验和智慧。方案内容包括由合富专司人员到院清洗数据建运营数据仓后连接上合富原创软件，经自动提取形成各类实时业财一体化报表，以及由台湾的相关科室运营专家和合富专司人员联合共同提供连续13个月的“业务科室运营管理”赋能服务和实战带教院方指派的科室运营助理员。

上述多重措施确保了“业务科室运营管理”的落地成功，给医院带来的效益包括：启用业财合一报表科学化；重点和指定的科室绩效透明化；仪表盘全院重要指标实时显示；鲇鱼效应激发科室间良性竞争；实战带教培养种子运营助理员。这些均有助于医院的长期发展。

通过“授人以渔”的服务方案，合富中国正在成为提升医院竞争力的重要伙伴。展望未来，凭借行业发展红利以及公司自身所具备的差异化竞争优势，合富中国将获得业界、客户和投资者的更高关注和认可。

《证券市场周刊》创办于1992年3月，是中国最早的专业性证券传媒。《证券市场周刊》是中国最具权威性的证券杂志，被美国期刊协会评为“世界十大财经媒体之一”。



603122

合富中国 上市一周年

+ 欢迎入驻企业号 +



扫码关注合富中国同顺号

合富中国上市一周年

业务创新成效显著 赋能医疗机构高质量发展

媒体报道 同花顺

近日，合富中国(603122.SH)迎来上市周年。2022年2月登陆上交所主板以来，合富中国在业务上不断创新，业绩指标持续向好，还荣登2022年12月发布的“2022第八届中国最具影响力医药企业百强榜”榜单TOP50，公司上市以来所取得的成绩获得肯定。

多项业务规划取得可观进展

在2022年上市时，合富中国把不断延伸集约化服务列为发展规划之一，同时计划搭建两岸医疗信息系统共享平台，推进国内优质医疗资源建设。上市一年来，合富中国持续秉持创新及服务，特别是随着融资渠道的拓宽，公司平台效应更显著，企业声誉不断提升，对优质供应商和优秀人才的吸引能力也更强，上述两方面规划均已取得可观进展。

合富中国在回复投资者提问时提到，在集约化采购方面，公司除了延续对医院客户一贯的多品牌、全方案的优质服务以外，更进一步通过提供客户配套的科室运营管理软件等措施，夯实与医疗机构的合作关系；与医院的合作项目也由原先的体外诊断设备、试剂及检验类耗材业务发展至医疗耗材市场新领域；同时对现有业务空白区域增加人力，将市场由临海省份往内陆拓展；藉由与当地有影响力

的医疗同业进行战略合作或合资，提高市场份额。

在大型医疗设备销售方面，合富中国持续引进海外高新技术仪器，目前已成功代理并引入包括境外原厂ViewRay等在内的多项国外先进医疗设备。在引入磁共振成像放疗设备(ViewRay)的同时，公司还向原厂提供境内医疗器械注册证申请相关的支持性服务，积极推进其在大陆完成临床试验，并开发台湾医院客户。这一赛道的投入也会为公司带来可观的营收。

在医疗信息系统共享平台搭建方面，为了呼应国家对于公立医院运营管理要求的政策，合富中国进一步整合两岸医疗资源，创新研发拥有自主知识产权的医院科室运营管理软件，并配合软件的使用推出医院科室运营管理的辅导服务，为医院提质增效，以授人以渔的方式协助医院培养科室运营管理的种子团队，落实科学化、精细化的管理，助力科室乃至医院效益迈上新台阶。

业绩指标积极向好

从业绩指标看，尽管有2022年疫情反复等因素的影响，合富中国的营业收入仍实现了逆势增长。据最新公告，在上市后的2022年，合富中国全

年合并营业收入为人民币12.79亿元，较去年同期增长7.41%。

其他财务指标方面，合富中国上市后的表现相对上市前也有明显提升，其中盈利能力、偿债能力等相关指标显著高于同行业平均水平。

偿债能力方面，合富中国2022年前三季度的流动比率和速动比率分别为3.7倍和2.89倍，上市前的2021年同期为3.03倍和2.42倍；截至2022年三季度末，合富中国的资产负债率约25.55%，上年同期为30.81%。同时，上述指标显著优于同行业平均水平，表现出较好的偿债能力和抗风险能力。

从合富中国的募投项目及其披露的战略规划看，有业内人士预计，合富中国将着力于在两岸科室管理及软件开发专家的支持下，对医院精细化管理软件进行研发与推广，推出合富的自有品牌产品，为客户提供更好的赋能服务。

如合富中国在招股书中指出，公司将依托自身核心竞争优势，增加检验试剂集约化采购规模，进一步将公司体外诊断产品集约化服务的成功经验应用至更广范围的耗材领域，致力于成为华人市场最大的为医院客户提供优质差异价值服务以及整体体外诊断试剂集中采购服务的综合服务提供商。

合富中国荣登2022第八届中国最具影响力医药企业百强榜



2022年2月，合富中国上市仪式

2022年12月7日，由中国董事局网与中国数据研究中心共同发布的“2022第八届中国最具影响力医药企业百强榜”揭晓，合富中国荣登百强榜单。

据悉，2022中国百强医药企业以在沪深主板、中小板、创业板、北交所及在资本市场具有广泛影响力，积极筹备上市的医药企业为基础，从“健康中国”的生态建设出发，预判和分析产业趋势，对营销管理指标、财务指标及创新指标进行多维度、立体化考核，经过层层科学筛选，最终确定了100家医药企业名单。

据报道，此次上榜的百强医药企业是中国医药行业中有着真正影响力的优秀企业，是未来在努力打造享誉世界的“医药品牌”、“健康品牌”的中国医药品牌的领军者。特别是以苏州沪云、领创医谷、蓬溪数据、合富中国等为代表的创新型医药企业发展迅猛，成为医药行业最新生力军，前程远大。

另据证监会行业归类，上榜企业中有3家上市企业归属批发和零售业-批发业，分别为国药股份、中国医药、合富中国；据申万行业归类，有6家上市企业归属医药商业，分别为国药股份、中国医药、上海医药、益丰药房、大参林、合富中国。

合富中国于今年2月在上海证券交易所主板成功发行上市，公司以创新和服务为本，深耕医疗流通领域，赋能医院发展及管理，共同建构优质医疗服务环境。

经过多年发展，合富中国在医院检验试剂及耗材集采服务、建构医院业务科室运营管理体系、医疗科技成果转化等方面取得了阶段性成果，成功将自身打造为具有社会价值和多种商业价值的平台，为医院客户提供优质的差异化价值服务。根据公司三季报披露，合富中国2022第三季度营业收入及扣非净利润均实现两位数增长。

本次入围榜单，是专业机构对合富中国多年努力经营成果的客观评价及充分肯定。未来，合富中国将继续立足医疗产品流通领域，深化体外诊断产品集采、大型医疗设备销售及两岸医疗信息共享平台搭建，紧跟2035健康中国发展目标以及国家医疗卫生政策，不断提升企业竞争力，努力成为中国医疗流通领域一流的综合服务提供商，为股东创造更高的价值，为社会作出更大的贡献。

据了解，中国董事局网(Dongshiju.com)专注于提供最权威、最全面的董事局治理信息，以专业性、高端性，成为董事局决策人群的首席参考网站。中国数据研究中心(DataTechnology.com.cn)依托于中国社科院学术背景，由国内社科院系统大数据领域领军专家教授组建，是国内大数据产学研一体化机构，致力于构建中国大数据行业的“贝尔实验室”。

大爱情怀 合富中国首次入围中国企业慈善公益500强系列榜单



合富中国企划宣传经理孔煦好(左四)出席并领奖

2月21日，2022中国企业慈善公益500强发布暨第六届中国企业慈善公益论坛在重庆市涪陵区举办。此次论坛主题为“财富与责任——企业的价值”，旨在促进中国慈善公益事业、中国企业高质量发展，形成以业载善、以善兴业的良性循环。

论坛期间发布了2022中国企业慈善公益500强系列榜单及分析报告。合富中国凭借在慈善公益事业方面所做出的突出贡献，首次入围系列榜单，荣获“2022中国上市公司慈善公益500强”。企划宣传经理孔煦好出席并领取荣誉证书。

本次获奖标志着社会各界给予合富中国在社会公益方面做出突出贡献的认可。在推动企业持续高质量发展的同时，合富中国积极承担社会责任，在抗击疫情、脱贫攻坚、绿色环保、教学研究等方面持续不断投入，捐资捐物，身体力行传递正能量。据年报披露，2021年合富中国在慈善公益方面的投入总额达519万元。

在抗击疫情方面，2020-2022年，公司向全国60余家医院及医学院捐赠善款及医疗物资，金额近240万元。在脱贫攻坚乡村振兴方面，2021年，合富集团董事长王琼芝陪同国台办领导调研甘肃广河县，捐赠教育物资。在绿色环保方面，2009年及2020年，公司分别于中国台湾花莲及台中认养一亩田，支持农民耕种绿色大米，收成分享弱势群体。在教学研究方面，2021年，公司捐资1000万台币给高雄医学大学，用于医疗教学研究经费。

未来，合富中国将继续牢记使命，勇担责任，把反哺社会、履行社会责任作为企业发展的重要目标，持续加大慈善公益事业投入，真诚回馈社会，用爱心行动和公益善举为社会创造更多美好价值，进一步弘扬中华民族的优秀传统美德。

据了解，本届论坛发布的榜单全部按照企业捐赠金额以及占当年营业收入的比例进行排名，企业的财富与



荣誉证书

奉献两相对照，直观展示企业社会责任和慈善公益成果。

中国企业慈善公益500强系列榜单连续发布6年来，不断展示中国企业慈善公益事业新成就，持续激励引领更多企业加大慈善公益投入，为乡村振兴、扶弱救灾和推动第三次分配、实现共同富裕发挥了重要作用。

此次活动由北京理工大学共同富裕与人力资源开发研究中心、中国企业慈善公益论坛组委会、中共重庆市涪陵区委、重庆市涪陵区人民政府、《企业家》杂志社、《环球慈善》杂志社等联合主办。

点赞合富 合作共富

浙江省台办主任庄跃成率温州市台办一行 莅临合富调研指导

2月16日,浙江省台办主任庄跃成一行人莅临合富调研指导,合富集团董事长王琼芝率合富同仁盛情接待并安排了交流座谈,希望借此机会深化政企合作,寻求合作切入点,实现互利共赢。浙江省台办副主任周晔利、温州市台办主任林小露、浙江省台办经济处处长肖铁军、温州市台办副主任李跃国、经济处副处长周昌宇陪同调研,合富集团商务总监高剑参加座谈。

双方进行了一场轻松愉快的交流座谈。在听取了合富集团介绍后,庄跃成主任对合富20余年来深耕医疗流通领域所取得的成绩表示赞许,高度评价合富在促进卫生健康事业发展及两岸医疗交流方面做出的贡献。

庄跃成主任阐述了此次来访的主要目的。他指出,为全面贯彻落实《中共中央国务院关于支持浙江高质量发展建设共同富裕示范区的意见》(中发〔2021〕24号),浙江率先探索建设共同富裕美好社会,为实现共同富裕提供浙江示范。2022年5月,国台办就浙江建设共同富裕示范区进一步出台了12条措施,在加强海峡两岸民营经济创新发展示范区建设的基础上,支持浙江加强海峡两岸(温州)民营经济创新发展示范区建设,依托示范区创建海峡两岸大健康产业园。

他表示,合富作为目前医疗领域唯一两岸双上市企业及上海市台协大健康工委主委单位,在两岸医疗交流合作及平台搭建方面颇有建树,成绩斐然。希望王琼芝董事长发挥全国台企联副会长的行业影响力,促进政



浙江省台办主任庄跃成(左三)、副主任周晔利(左二);温州市台办主任林小露(右三)、合富集团董事长王琼芝(右四)等与会人员合影

企对接,围绕温州打造大健康产业集聚地的发展要求,开展深度合作,资源共享共建,达到合作共赢。

温州市台办主任林小露介绍道,温州市发展大健康产业具有天然优势和资源基础,当下温州正积极申报建设海峡两岸大健康产业园国字号平台,精准对接相关领域台湾地区优势产业,争取引进一批台湾地区优质企业,靶向对接一批高端产业人才,共建一批创新合作园,推动两岸高端医疗、生物医药等大健康产业深度融合发展。希望合富在温州多搭建落地项目,并诚挚邀请王琼芝董事长带队赴温州调研考察,寻求合作空间、共创美好未来。

王琼芝董事长对庄跃成主任的到访表示欢迎,感谢浙江省台办和温州市台办对合富集团的关心和支持。她表示,听闻合富是庄主任此次来沪调研的首站,倍感荣幸。合富自成立以来,坚持创新和服务为本,赋能医院发

展及管理,与医院客户共同建构优质的医疗服务环境。作为上海台协大健康行业工委主委单位,合富积极推动台湾大健康领域的企业参与两岸医疗专业领域交流,义不容辞为两岸医疗发展贡献力量。

她表示,温州打造大健康产业集聚地,为台商台企开展务实有效的产业对接合作搭建平台,有利于推进两岸产业融合。合富作为上海市台协大健康工委主委单位,将鼓励会员企业积极寻求发展机遇,结合自身产业优势,共谋发展,期待合富带来的台湾优质特色项目早日落地温州,助力浙江共同富裕示范区建设。

调研期间,庄跃成主任一行听取了合富集团简报,并在王琼芝董事长的邀请下,参观了合富总部办公区。参访嘉宾对合富的人文环境和企业文化表示赞许。在合富签名墙前,庄跃成主任留下了珍贵墨宝,并再次点赞合富,期待合作共富。

惠台暖企促发展

上海市徐汇区台办主任一行 莅临合富调研指导

调研引领促发展,春风送暖入企业。2月15日,上海市徐汇区台办主任李侃一行莅临合富集团参访交流,详细了解公司生产经营情况,倾听企业发展需求,并就惠企政策、多领域合作等事宜与合富集团董事长王琼芝进行了会谈。徐汇区台办副主任徐佳佳、科长过毅明等陪同调研。

李侃主任听取了合富集团和上海台协大健康行业工委介绍后给予高度评价,并肯定了合富在推动医疗健康事业发展、积极承担社会责任等方面作出的贡献。他指出,合富中国上市一年来,在疫情冲击等多重因素冲击下,仍然实现了正增长,实属不易。希望合富继续发挥自身在两岸医疗交流合作方面的独特优势,促进两岸医疗机构资源共享,助力医院多维度发展。

座谈会上,李侃主任亲切询问合富的发展诉求并表示,医疗健康行业发展是目前上海非常关注的重点领域,徐汇区台办将按照上海市台办的要求,做好企业扶持工作,通过优质服务和利好政策,为合富的两岸医疗资源及大健康事业创造良好的营商环境、搭建沟通交流平台,帮助企业做优做强。



李侃主任一行参观合富总部办公区



徐汇区台办主任李侃(右三)、副主任徐佳佳(右一)、合富集团董事长王琼芝(左三)等与会人员合影

王琼芝董事长感谢徐汇区台办对合富的肯定。她表示,合富作为落地上海徐汇的台企,20余年来持续秉持创新与服务,为医院客户提供优质的差异化价值服务。作为上海市台协大健康行业主委单位,合富义不容辞地“取台湾之长对接上海之需”,积极推动台湾大健康领域的企业参与两岸医疗专业领域交流,为中国的大健康建设及发展贡献力量。希望区台办在项目推进、平台提升方面给予进一步的关心

与支持,实现资源共享、互惠互利,共同为台企发展、为徐汇的经济建设添砖加瓦。

调研期间,与会嘉宾听取了合富集团简报,深入了解公司发展情况,并对合富不断创新的理念表示高度认可。随后,在王琼芝董事长的邀请下,李侃主任一行参观了合富总部办公环境,对合富员工积极向上的朝气及富有感染力的企业文化表示赞许,期待合富在医疗健康领域有更大作为。



王琼芝董事长介绍企业发展历史



李侃主任签名留念

政企携手共话机遇 泰州市台办主任张彧一行调研合富



泰州市台办主任张彧(左四)、合富集团董事长王琼芝(右四)等与会人员合影

11月1日,泰州市台办主任张彧一行莅临合富集团调研交流,与合富集团董事长王琼芝就深化多领域合作等事宜进行了会谈。泰州市台办李晓东、泰州医药园区派驻上海招商局杨波,合富医疗商务总监高剑等陪同座谈。

会谈中,张彧主任对上海台湾同胞投资企业协会大健康行业工委及合富集团所取得的成绩给予充分肯定,并表示泰州台办将做好企业扶持工作,通过优质服务和利好政策,为企业发展注入无限活动。他表示,泰州是一座历史悠久、文化积淀较深的名城,依托国家级医药高新区和一批全国医药制造百强企业,正积极推进大健康产业“药、医、养、食、游”融合发展,已初步形成了具有泰州特色的大健康产业体系。泰州始终坚持“中国医药城就是泰州,泰州就是中

国医药城”的发展理念,努力把中国医药城打造成城市名片。他希望未来能与合富集团在大健康领域开展深度合作,促进双方发展共赢。

王琼芝董事长向张彧主任一行介绍了台协大健康行业及合富集团的整体情况。她指出,台协大健康为台资企业搭建了一个互惠共赢的平台,集资源整合、人才培养、关怀慰问于一体,支持中国台资大健康产业和谐发展。目前,协会共拥有会员单位54家,覆盖预防、医疗、保养、养生、美容、安养、生技等领域。她表示,合富中国作为台协大健康行业主委单位,肩负着将大健康优质资源在长三角乃至全国延伸拓展的使命,正不断为实现“健康中国”战略添砖加瓦。

据泰州医药园区派驻上海招商局杨波介绍,泰州医药高新技术产业园

区总体规划面积25平方公里,由科研开发区、生产制造区、会展交易区、康健医疗区、综合配套区、教育教学区六大功能区组成,正在打造成为中国产业规模最大、产业链最完善的医药产业基地。

合富集团是目前唯一两岸双上市的医疗产业公司,以创新和服务为本的现代服务业,遵循国家对医院高质量管理和降本降耗的政策方向发展业务。目前,公司推行的项目有医院试剂及耗材集采服务、建构医院业务科室运营管理体系、医疗科技成果转化等。合富同时也担任上海市台协大健康行业工委主委单位,推动台湾大健康领域的企业参与行业建设和发展。

座谈会前,与会嘉宾听取了合富集团简报、参观了办公区域,并互赠纪念品。

融入长三角一体化 盐城大丰区委书记李志军一行走访合富



盐城市大丰区委书记李志军(左四),合富集团董事长王琼芝(左五)等与会人员合影

为推进高水平对外开放,提升贸易投资合作质量和水平,12月22日,盐城市大丰区人民政府在沪举办长三角一体化产业发展基地(外资专场)投资洽谈会。会议期间,大丰区委书记李志军一行莅临合富集团走访调研,区委常委、区政府常务副区长房其勇,区委常委、大丰港经济开发区党工委书记黄同城等陪同走访,合富集团董事长王琼芝等予以热情接待。

李志军书记听取了合富集团及上海台协大健康行业工委介绍后给予高度评价,并肯定了合富集团在推动医疗健康事业发展、积极承担社会责任等方面做出的贡献。随后,李志军书记详细从地理环境、产业基础、资源优势、营商环境等方面介绍了大丰区的整体情况和发展规划。他表示,大丰人力充裕、地广物博、资源广阔,是上海域外面积最大的“飞地”,拥有庞大机遇和发展空间,

希望合富在大丰多搭建落地项目,并诚挚邀请王琼芝董事长带队赴大丰调研考察,寻求合作空间、共创美好未来。

王琼芝董事长感谢大丰区政府对合富集团的关心和支持。她指出,合富集团是目前唯一两岸双上市的医疗产业公司,20余年来坚持以创新和服务为本,赋能医院发展及管理,在检验试剂及耗材集采、业务科室运营管理体系、医疗科技成果转化等方面,为医院客户提供优质的差异化价值服务。作为上海台协大健康行业工委主委单位,合富还积极推动台湾大健康领域的企业参与两岸医疗专业领域交流,参与祖国大陆建设发展。她表示,近年来大丰营商环境优越,合富将高度重视与大丰区的合作,结合自身产业优势,共谋发展,为当地经济建设添砖助力。

据悉,此次盐城市大丰区深入外企的赴沪“牵手”,正是切应了刚刚结束的

中央对经济工作会议对“要更大力度吸引和利用外资,推进高水平对外开放,提升贸易投资合作质量和水平”的指导意见。区委书记李志军表示:“经济的满血复活,等不起、靠不来,我们就是要拼时间、拼精力、拼情怀,深度融入长三角、绿色发展挑大梁。”

大丰位于江苏沿海中部,是盐城的滨海新城区、大市区副中心,也是江苏省面积最大的城市区,坐拥世界湿地自然遗产核心区,孕育了麋鹿、珍禽两个国家级自然保护区。常住人口64.56万,总面积3059平方公里,下辖11个镇、2个街道、2个省级开发区,境内有江苏省属农场3家、上海市属农场1家,是《水浒传》作者施耐庵的故乡,建成全国文明城市、全国综合实力百强区、国家首批可持续发展先进示范区、国家首批生态示范区、国家卫生城市、国家园林城市、国家森林城市和国家全域旅游示范区。

纾困稳产

上海市台办副主任阳礼华一行调研合富



上海市台办副主任阳礼华(右五)、合富集团董事长王琼芝(左四)等与会人员合影

2022年6月23日,市台办大走访、大排查活动来到合富集团,台办副主任阳礼华一行带队莅临合富视察指导工作,合富集团董事长王琼芝参加调研。

阳礼华副主任首先对合富中国在上交所主板上市表示祝贺,并对疫情期间主动承担社会责任,积极捐助物资善款的举措表示肯定。他指出,此次调研的目的在于了解企业在复工复产中遇到的实际困难和诉求,推动解决实际发展问题。市台办将积极协助台商台企纾困稳产,梳理和推送相关惠企政策,助推企业加快发展。合富作为目前台商里唯一两岸双上市的医疗企业,希望继续发挥优质的两岸医疗交流平台优势,凝聚更多同胞共渡难关、共创未来。

王琼芝董事长感谢市台办长期以



阳礼华副主任一行参观合富总部办公区

来对合富的关心和指导,她表示,虽然此轮疫情对企业产生了一定程度的影响,但合富依然对未来的发展充满信心。作为台协大健康行业主委单位,合富一直致力于把台湾在大健康领域的

优秀经验引进大陆市场,共同为祖国的大健康产业贡献力量。

调研期间,市台办领导听取了合富集团简报,并在王琼芝董事长的邀请下参观了总部办公区。

启航外高桥 上海自贸区保税区管理局

副局长赵宇刚一行调研合富



上海自由贸易试验区管委会保税区管理局副局长赵宇刚(左六)、合富集团董事长王琼芝(右六)等与会人员合影

2022年7月13日,上海自由贸易试验区管委会保税区管理局副局长赵宇刚一行调研合富集团,并就进一步加强合作达成共识。合富集团董事长王琼芝参加调研。

赵宇刚副局长对合富中国在上交所主板上市表示祝贺,对合富顺应国家“全面推进健康中国建设”的重大决策,致力于达成让长三角乃至全国的患者享受优质医疗资源的发展目标

表示赞赏。他强调,合富一直以来以引进台湾资源赋能医院而保持长期竞争优势,希望合富在医疗领域市场有更大、更好的发展。

王琼芝董事长对赵宇刚副局长的赞许表示感谢。她表示,合富不仅是目前唯一两岸双上市的医疗企业,也是台协大健康行业主委单位,肩负着将台湾大健康的优秀经验引入大陆,并在长三角乃至全国范围内推广的使

命,合富愿为祖国的大健康产业发展不断贡献力量。

调研期间,在王琼芝董事长的邀请下,与会人员参观了合富集团办公区域,并听取了合富集团简报。保税区管理局经发处处长李晓红、保税区管理局财务处处长梁翔、保税区管理局外高桥办事处副处长王震宇,合富集团支援管理部总监陈晏、财务部资金税务总监周怡菁等参加调研。



赵宇刚副局长



王琼芝董事长



王琼芝董事长介绍企业发展历史

助力乡村振兴

合富情系广河“医”线

捐赠100万元医疗物资

文 孔煦好 企划宣传部



全国台企联副会长、合富集团董事长王琼芝与高管团队及物管团队

3月3日下午5时许，一辆满载着医疗物资的爱心货车，从位于上海徐汇的合富集团总部出发，预计一周后抵达甘肃省广河县。这是由合富中国为支持广河县医疗卫生事业发展，向县卫生健康局捐赠的一批医疗临床检验设备及试剂，价值人民币100万元。

当天下午，全国台企联副会长、合富集团董事长王琼芝携高管团队及物管团队一起，在公司物流管理中心门口打包捐赠物资。物管同事们细心核对每一份清单列表，并按受赠单位分批打包。大

家将写有“合富中国 爱心捐赠 驰援广河”的标签贴在物资上，希望将这份来自上海的爱及时送达广河“医”线。

此次捐赠的医疗临床检验设备包括全自动血球分析仪、全自动生化分析仪、全自动尿液分析仪、荧光免疫定量分析仪、低速离心机、医用冷藏箱等，配套试剂可供约200-500名患者检测。该批爱心物资将被分发至官坊乡卫生院、水泉乡卫生院、庄窠集镇卫生院、齐集镇卫生院、祁家集镇卫生院、阿力麻土乡卫生院、三甲集镇卫

生院、广河县妇幼保健院等8家广河县辖医院，用于提升乡镇医疗机构诊治能力及对当地病患的医疗服务水平，对改善当地群众就医条件、促进公益事业发展具有重要意义。

王琼芝董事长表示，虽然我们的力量绵薄，但合富始终在践行我们的社会责任。医疗卫生事业是民生事业，希望通过捐赠，为提高广河县基层医院医疗服务水平贡献一份力量，让基层老百姓也能享受到高科技带来的医疗服务。

合富献❤️

甘肃广河

中央台办派驻广河县挂职的县委常委、副县长王昌武，广河县卫生健康局党组书记、局长马维华通过线上方式，代表受赠方对合富中国的爱心善举表示感谢，并希望县辖各医院主动作为、细致服务，要用好、管好医疗设备，确实为老百姓提供方便，使其发挥最大的社会效益。

长期以来，合富中国作为一家兼具企业责任与社会责任的医疗科技公司，多次通过公益捐款捐物，始终尽己所能支持乡村医疗等事业发展。2021年12月，王琼芝董事长与国台办主要领导一行调研甘肃广河县，对该地区经济发展及医疗卫生事业进行了

实地考察。此次捐赠也是合富中国为积极响应国台办对于帮扶基层医疗卫生需求的号召，以实际行动贯彻落实精准扶贫、乡村振兴政策，共同助力广河县高质量发展的具体表现。

甘肃广河县是位于“三区三州”的深度贫困地区，是国列省列扶贫开发重点县，于2019年整县脱贫摘帽。在该县攻坚贫困的过程中，全国台企联、各地台协和广大台商台企积极参与其中，践行“两岸一家亲”理念，积

极回馈社会，在产业、就业、教育、医疗卫生等方面实施了160多个扶贫项目，为广河县顺利实现脱贫摘帽作出积极贡献。

虽相隔千里，却能守望相助。作为一家有温度的两岸上市医疗企业，合富中国将持续依托自身资源和渠道，积极响应国家的政策号召，参与社会公益事业，履行企业社会责任，回馈社会、造福人民，助力医疗卫生事业建设发展，用涓涓细流汇聚无限爱心。



合富集团董事长王琼芝(右三)、董事兼商务部总经理曾冠凯(右一)等



王琼芝董事长贴上爱心标签



合富中国向广河县捐赠一批价值100万元的医疗物资



满载医疗物资的爱心货车开往甘肃广河县

战“疫”有你 关爱有我 合富送温暖助力疫情防控

2022年4月，上海新冠疫情来势汹汹。在疫情防控的关键阶段，合富紧急向上海医疗机构及医学院捐赠善款及物资累计40万元，以实际行动践行企业之责，彰显合富大爱。

在上海整体封控前，合富还紧急向多家医院和学校捐赠后动物资，包含复旦大学附属金山医院、上海健康医学院、

上海市第十人民医院、上海中医药大学、上海市胸科医院、上海市第一妇婴保健院。

疫情无情人有情。未来，合富也将继续与医院相携而行、担当尽责，坚持回馈社会、奉献爱心，为提升医疗服务环境贡献一份力量。



合富向复旦大学附属金山医院捐赠抗疫物资一批



合富向上海市第十人民医院崇明分院捐赠物资一批，院办主任兼崇明分院院长于学靖（右一）率医院同仁接受捐赠物资



合富向上海中医药大学捐赠物资一批，对外联络合作交流处处长郑林赞（右一）接受捐赠物资



合富携手冠捷科技向瑞金医院捐赠物资一批，中国工程院院士、上海交通大学医学院附属瑞金医院院长宁光（左八）率瑞金医院同仁接受捐赠物资



合富向上海市胸科医院捐赠物资一批，工会主任潘蓓敏（右一）率医院同仁接受捐赠物资



合富携手冠捷科技向闵行区中心医院捐赠物资一批，闵行区台办主任张海平（左四）出席捐赠仪式，闵行区中心医院党委书记赵燕萍（右五）接受捐赠物资



合富向上海健康医学院捐赠物资一批，副校长沈国芳（右三）率职能部门负责人接受捐赠物资



合富向上海市公共卫生临床中心捐赠20万人民币用于医院发展及疫情防控，党委副书记、主任范小红（右三）接受捐赠



合富向上海市第一妇婴保健院捐赠物资一批，党委副书记、纪委书记左瑛（右四）率医院同仁接受捐赠物资

2022年 3月10日

2022年 3月16日

2022年 3月18日

2022年 3月22日

2022年 3月23日

2022年 3月25日

2022年 3月31日

2022年 4月1日

2022年 6月26日

繁星点点 照亮前行路 合富中国上市1周年暨集团年会圆满举行

合富中国上市1周年之际,2月17-18日,以“上市1周年·合富腾飞”为主题的合富集团年会在沪隆重召开。合富同仁欢聚一堂,回顾2022丰硕成果,共同开启2023新篇章。

2月17日,合富集团创始人暨首席运营长、合富中国董事长李惇做年会报告,总结成绩、剖析问题,更指明了2023年的发展路径及行动方案。回顾刚刚过去的2022年,尽管外部环境错综复杂,但全体合富人上下一心,各项业务均有序推进,平台效应日益显著。更值得一提的是,合富中国于2022年2月成功登上上交所主板,是市场对企业社会价值和多种商业价值平台的肯定。展望2023年,合富将依托已有业务的蓬勃发展,进一步拓展市场,用“繁星点点”的业务照亮更多领域,赋能医院发展。

会上,集团财务部、运营部、稽核部、商务部、放射肿瘤事

业部、业务部及6位业务总监分别作了2022年业务总结和2023年战略规划。

此次年会还进行了业财融合“决策分析一体化平台建设”演讲大赛决赛,孙绍超、罗姆斯、李卓军、陈子玮、张馨月、盛海洲、高欣宜、孙飞、孔彦力等9位晋级总决赛的选手进行了现场PK,在大家的共同注视下,介绍“决策分析一体化平台建设”。经三位评委共同打分,孙飞、陈子玮、孙绍超三位选手包揽前三名。

2月18日上午,一年一度的颁奖盛典隆重举行,合富人迎来了“荣耀时刻”。值得一提的是,今年合富迎来了首位服务满25年的员工,他就是合富集团的创始人、领路人——李惇。在现场所有员工的见证下,5年、10年、15年、20年长年服务奖依次揭晓,并经激烈的角逐,产生了2022年COWEALTH奖项的得奖

上市1周年 合富腾飞 | 2023合富集团年会 COWEALTH ANNUAL MEETING

每年都能给大家带来不一样的Surprise。晚宴现场,精彩纷呈的表演给大家带来了美妙的视听享受,激动人心的抽奖不断掀起年会的高潮,感人肺腑的合唱凝聚起合富人对美好明天的向往。展望新的一年,我们满怀憧憬,信心满满,共同期待合富更加灿烂的未来!



人。现场掌声不断,感恩大家与合富一路前行,共成长。

2月18日晚上,合富开年狂欢夜正式拉开帷幕,一开场即爆燃全场的Boss Show吸引了所有人的目光,合富的Boss们



李惇董事长作年度报告



王琼芝董事长



决策分析一体化平台演讲大赛决赛



BOSS SHOW



合富集團

25th
year
ANNIVERSARY

同心筑梦 再启新程

“25年前，我创立合富的时候，我知道我们一定能上市，但我没想到的是，我们成为了合资企业里唯一两岸双上市的医疗公司。谢谢25年来陆续加入合富的你们，希望下一个25年我们还能相聚在这里。”

2022年7月1日，合富集团迎来25周岁生日，合富集团创始人暨合富中国董事长李惇向全体员工分享了自己的感言，并和合富同仁许诺了下一个25年之约。

庆典当天，合富家人们欢聚一堂，共同庆祝公司25周岁生日。派对在上海总部进行，同时连线台北、北京、济南、广州办事处的同事。两岸同仁通过视讯为合富送上生日祝福，共享喜悦。

过去的25年，我们风雨同舟，携手致富；展望未来，我们依然斗志昂扬、不忘初心，向着中国医疗流通领域一流的综合服务提供商不断迈进！



合富中国董事长李惇



合富集团高管代表合影



合富集团董事长王琼芝、合富中国董事长李惇与员工代表一起切生日蛋糕



2022年
长年服务奖 (25年)



25年来,对我而言,最重要的是找到自己喜欢做的事,并且在做这些有意义的事中找到快乐。我对成功的定义是,和一群志同道合的人一起干事,并实现一个又一个里程碑。合富成立至今,已实现了2个里程碑——从三五号人到上百号人,合富用了4²年(16年)成功在台湾上市;随后又用了3²年(9年)登入上交所主板舞台。那合富会有下一个里程碑吗?我相信一定有,因为合富人在做的是一件有意义的事。

合富与其他以产品为导向的公司不同,我们是一个以人的服务而带来差异价值的公司,我们必须紧跟国家政策,以最快的速度找到新业务模式,保持自身差异价值,并享受过程中带来的成就与快乐。合富不会停止脚步,我和在座各位志同道合的朋友都不会停止脚步,期待我们的下一个里程碑会在2²年(4年)后实现。

李惇
Duane Lee

合富集团创始人
合富中国董事长
 入职日期:1997.7

2022年
长年服务奖 (20年)



我于2001年底加入合富,起初主要负责华南地区业务,在不同城市拜访客户。“交朋友”是我每天努力工作的内容之一,交“有用”的朋友是我工作的目标。后来,伴随着放疗业务的成长,我的职业生涯也有了一次成功的飞越,特别是在北京签下1800万美元的射波刀合约,以及在高医签下ViewRay合约,不仅成为合富放疗事业的里程碑,也成为我个人职业生涯的里程碑。

早期,我在合富的梦想是尽一切努力让公司上市,这个梦想在2013年实现了。更为欣喜的是,2022年合富中国又在上交所主板成功上市,目前是两岸唯一上市的医疗企业,让我倍感自豪。未来,希望通过我的努力,让合富的业务不断攀升,期待合富成为提升医院竞争力最重要的伙伴。

杜家海
Michael Du

合富中国副总经理
 入职日期:2001.12

2022年 长年服务奖-(15年)



陈晏
支援管理部
总监
入职日期:2007.4



周晓庆
财务部
会计主管
入职日期:2007.4



俞培俊
行政总务部
保洁
入职日期:2007.3



张正刚
大型设备维修部
高级维修工程师
入职日期:2007.2



杜驰
规模运营-华东区
驻场业务代表
入职日期:2007.2

2022年 长年服务奖-(5年)



高剑
商务部
高级产品经理
入职日期:2017.3



程礼阳
规模运营-华东区
客户主任
入职日期:2017.4



杨欣学
财务部
高级财务专员
入职日期:2017.4

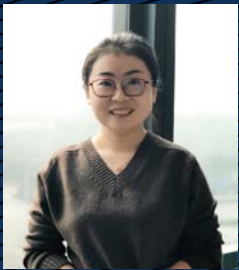


张馨月
规模运营-西南区
驻场业务代表
入职日期:2017.5



张志远
规模运营-淮海区
运营总监
入职日期:2017.5

2022年 长年服务奖-(10年)



张莉
规模运营-淮海区
高级业务助理
入职日期:2012.3



刘幸芳
大型设备维修部
高级维修工程师
入职日期:2012.3



王洪涛
大型设备维修部
高级维修工程师
入职日期:2012.3



王希彬
行政总务部
司机
入职日期:2012.4



宋琳
财务部
高级财务专员
入职日期:2012.4



梁凤缘
财务部
会计
入职日期:2017.6



徐晨铭
财务部
高级资金专员
入职日期:2017.6



姚竹盈
运营部
财务BP
入职日期:2017.6



周静
规模运营-华东区
客户主任(代理)
入职日期:2017.7



马放
稽核部
稽核经理
入职日期:2017.7



孙正进
大型设备维修部
高级维修工程师
入职日期:2012.5



杨省荣
合富中国
副总经理
入职日期:2012.6



陈冲
规模运营-华东区
大客户经理
入职日期:2012.7



李颖拔
行政总务部
司机
入职日期:2012.6



杨贵铖
规模运营-华北区
客户主任
入职日期:2017.7



李博仑
行政总务部
司机
入职日期:2017.8



盛海洲
规模运营-淮海区
驻场业务代表
入职日期:2017.11



张倩
支援管理部
质量验收专员
入职日期:2017.11



沈博
规模运营-华东区
客户主任
入职日期:2017.12



Customer & Partner

Organization & Discipline

Welcome Rookie

Enthusiasm

Achievement & Value

Leadership

Team Work

Helping Partners

奖 (Award)



C Customer & Partner
客户伙伴奖

姚竹盈

让过程更加完美, 让结局不留遗憾



O Organization & Discipline
组织管理奖

周怡菁

“现金”=王道, 财务部=利润中心



W Welcome Rookie
最佳新人奖

王玉麟

拥有责任心, 前途一片光明



E Enthusiasm
积极敬业奖

宋琳

同行十载, 感恩于心; 携手你我, 再创佳绩



A Achievement & Value
杰出成就奖

蒋文杰 蔡君婷 李卓军

助力医院运营, 实现科学管理



L Leadership
卓越领导奖

郭刚

愿合富钱兔无量, 祝老板大展宏兔, 盼同事前兔似锦, 望团队兔飞猛进



T Team Work
团队合作奖

陈利旻

授之以渔, 收之以鱼; 达标路上, 全力护航; 团队合作, 势不可挡



H Helping Partners
策略联盟奖

董斐璐

有一分热, 发一分光



吴宇闻
CP-客户伙伴导向

支援管理部

积极支援部门所需各项工作



张目
CP-客户伙伴导向

稽核部

审计问题发现及追踪整改



杨梦蔡
ID-道德纪律规范

支援管理部

协助VR台湾业务, 配合新业务推进



赵文杰
ID-道德纪律规范

物管部

完成紧急发货任务



张巧忻
TL-团队领导能力

医管赋能部

协助台北公司各部门及两岸医管相关业务



杨欣学
IS-创新建立制度

财务部

竭尽所能, 支援前线



吴辛悦
IS-创新建立制度

支援管理部

配合业务完成协议拟稿



胡锡华
AV-成就价值认同

总务部

配合业务需求完成任务



董斐璐
AV-成就价值认同

总经理办公室

主动完成上市及抗疫相关事宜



林俐强
AV-成就价值认同

财务部

协助海外财税事宜及招聘项目



财务部
疫情期间在公司协助各部门
现场工作



支援管理部
疫情期间在公司协助各部门
现场工作



财务部
BS房产抵债事宜协调、非终
端回款催收



采购部
供应商管理



财务部
梳理供应商未清暂估,增加利润



医管赋能部
两岸专家交流需求安排及协
助项目推广



财务部
完成Q2财务预测及分析,搭
建BU模板



稽核部
重要风险点检查及流程精进



医管赋能部
建立业务科室运营管理项目
启动前作业



财务部
快速响应销售诉求,一次性解
决问题



采购部
毛利改善



运营部
带领销售完成任务,追回公司
应得毛利



财务部
追踪医院流程,跟进回款进度



第三方物流系统资料创建保障试剂及时出入库



通过业务安排消耗北分留抵税额145万



疫情当前,齐心协力,保障客户需求



大设备维修及回款



2022年会及上市活动的举办



开展新项目、毛利改善



毛利改善及采购日常工作





张莉
CP-客户伙伴导向

运营部-中原区

独立完成山东合富兴华办公室
设立硬件准备



陈利旻
D-道德纪律规范

财务部

细致严谨处理每个流程



吴宇闻
D-道德纪律规范

支援管理部

严格按照法规要求完成相关
审核工作



关永峰
TL-团队领导能力

运营部-华南区

掌握全局,确保运营事务且
拓展新项目



梁凤缘
IS-创新建立制度

财务部

精进开票作业



沈博
AV-成就价值认同

运营部-华东区

ZJQPHP层峰续约



姚竹盈
AV-成就价值认同

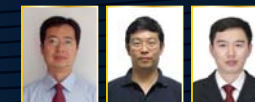
运营部

带领团队完成公司任务,
以财务的角度追回应得毛利



王训华
CP-客户伙伴导向

大设备维修及回款



张高山 陈鹏 张正刚



罗智勇 孙正进 王洪涛 郎咸海



王海斌 刘幸芳 奚晓璇



周晓彦
D-道德纪律规范

配合台北KPMG会计师完成半年报审计



梁凤缘 任律颖 王丹阳 姚文娜



王清
IS-创新建立制度

完成两轮层峰客户处盘点,真实反映库存情况



王雪彬 陈浩 赵文杰 王玉麟 王庆 马涛



王泽平 张培培 刘润秀 刘明根 袁笑彩



张莉 张目 李梅 姚竹盈 肖奕雯 孙晶

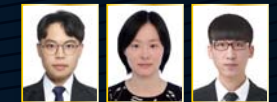


郭刚
TL-团队领导能力



李晓慧
TL-团队领导能力

毛利改善及返利追踪执行



崔杨 丁慧 李望望



何艳萍 施豪春 伍月



陈梁
AV-成就价值认同



郭江哲
AV-成就价值认同

顺利完成药品经营许可证的延期,并取得新证



陈辉 吴宇闻 万齐斌 李晓东 朱蕊



马放 李梅 张目 张维敏 吴辛悦



张莉 孙晶 袁笑彩 肖奕雯



李晓慧 李望望 伍月 崔杨



何艳萍 郭刚 朱凯依 景景



姚竹盈
CP-客户伙伴导向

运营部
带领团队完成任务;以后勤的角度增加毛利



李望望
CP-客户伙伴导向

采购部
积极完成毛利改善



郝海东
CP-客户伙伴导向

运营部-中原区
完成发光等重大合约续约并追回639万逾期



李晓捷
ID-道德纪律规范

采购部
采购数据整合



张巧忻
IT-团队领导能力

医管赋能部
与专家保持良好互动,助力两岸交流



宋琳
IS-创新建立制度

财务部
年度预算/S4上线/年度损益任务/坏账



吴婷婷
IS-创新建立制度

人力资源部
系统精进及保障员工权益



王玉麟
IS-创新建立制度

物管部
保障业务需求,提升客户满意



孙晶
IS-创新建立制度

运营部-华北区
成功申请减免天津办公室明年上半年房租



戈奕婷
AV-成就价值认同

运营部-华东区
低值耗材篱笆外纳入



施杏蓉
AV-成就价值认同

运营部-华东区
提前收款,系统对接



孙正进
AV-成就价值认同

大型设备维修部
续约东总,中标928及瑞康,CK回款



张志远
ID-成就价值认同

HFXH成立,存量纳入、新签层峰客户



陈辉 张德臻 周立芹 高剑 郭刚



丁明荣 陈晏 吴辛悦 乔丽青 刘海成



秦丽丹 朱凯依 杨筱珺 张维敏 李晓捷



陈怡 张莉 尹小娟 王春良 郭峰



关永雄
CP-客户伙伴导向

带领团队配合医院抗疫,毛利改善



梁紫媚



周怡菁
IS-创新建立制度

获得额外补贴收益、资金创造效益



唐清瑶 徐晨铭 陈丽丽 陈晏



林健
IT-团队领导能力

SLDYS二次展开落地



肖安山 高剑 张志远 郭刚 杨朴东



张德臻 高得强 姚竹盈 丁明荣 张莉